

exprof 

ООО «ЭксПроф»
625061, г. Тюмень,
ул. Производственная, 25
тел. +7 (3452) 77-16-11
www.exprof.ru

КАЧЕСТВО ОКОН – ПРОФИЛЬ ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

Среди оконных компаний немалая часть искренне считает, что качество окон целиком зависит от их «умелых рук» (ну, или «умелого оборудования»). То есть, что они могут сделать «конфетку» из любых профилей и комплектующих. Есть и те, кто намеренно лукавит, заявляя, что между окнами из дорогих и дешевых профилей нет никакой разницы. Оба подхода, хотя

и разные, сознательно принижают влияние профильных систем на качество изделий, преследуя две цели – с одной стороны, получать от поставщиков все более дешевые комплектующие, а с другой, предлагать рынку все более дешевые окна, в расчете их успешнее и больше продавать.

К сожалению, немало производителей системных ПВХ-профилей

вступают в эту игру с чрезмерным усердием. В итоге на рынке помимо просто бюджетных, то есть недорогих, но вполне добротных систем, появляются супероблегченные профили. Для них даже термин специальный придумали – «объектовый», или «объектный», или еще «тендерный» профиль. Он характеризуется запредельно тонкими стенками и максималь-



Продажи самой элитной и дорогой системы AeroSuprema выросли в 4 раза к прошлому году



Морозостойкая и долговечная система ProWIN для бюджетного сегмента с фурнитурным пазом 9 или 13 мм



но удешевленной рецептурой. Название говорит само за себя. Основная задача окон из такого профиля – дотянуть до сдачи «объекта» в эксплуатацию. Как будто «объекты» – это некая абстракция, а не новостройки, в которых будут жить такие же люди, какие их строят и стеклят. Поскольку ни государство, ни отрасль не препятствуют существованию подобных «изделий», преградой для них может служить только совесть производителя, и прежде всего производителя ПВХ-профилей.

Компания «ЭксПроф» осознает свою ответственность в этом вопросе с первого дня существования. Несмотря на тенденции и проблемы рынка она производит широкую линейку профилей для разных сегментов заказчиков, заботясь о качестве всей своей продукции, в том числе и бюджетной системы ProWIN. Легендарная климатическая стойкость профилей EXPROF и ProWIN к морозам и солнечному ультрафиолету по-прежнему на недостижимой для конкурентов высоте, как и долговечность в 60 лет эксплуатации. Разрабатывая системы профилей, инженеры компании всегда ставили во главу угла комфорт потребителя. И многие уникальные свойства окон EXPROF, например, способность «дышать», заложены в конструкции самих профилей.

Поэтому компания «ЭксПроф» исходит из того, что почти все характеристики окна определяет именно профильная система. То есть геометрия сечения, структура камер, ширина и глубина фальца стеклопакета, удаление оси фурнитурного паза, толщина стенок, свойства пластика и даже его цена – каждый из этих параметров прямо или опосредованно влияет на остальную комплектацию. Ведь в окно из эконом-профиля обычно не ставят дорогую фурнитуру, а делая окна из профиля премиум-класса не экономят на армировании и стеклопакете.

Производители и потребители окон EXPROF это знают. Объемы

продаж энергосберегающих систем EXPROF 70 мм на протяжении нескольких лет неуклонно растут бодрыми темпами по 20 и более процентов в год. Их «вес» в оконном портфеле компании увеличился в текущем году более чем на 4%, настолько же, соответственно, потеснив 3-камерные системы 58 мм. Увеличились и продажи систем Aero с широкими коробками и внутрипрофильной приточной вентиляцией. В частности потребление самой элитной системы в линейке EXPROF – AeroSuprema – с коробкой 118 мм и увеличенным заглублением стеклопакета, выросло к прошлому году более чем в четыре раза.

Эти цифры говорят, прежде всего, о том, что потребителю из любого сегмента совсем не безразличны конкретные параметры теплосбережения, надежности, долговечности, климатической стойкости и даже престижа. Но чтобы сделать осознанный и правильный выбор, заказчику, как корпоративному, так и частному, как воздух нужна возможность сравнить параметры различных профильных систем.

Компания «ЭксПроф» в этом году предприняла ряд серьезных шагов для реализации такой возможности. Совместно с Инженерно-строительным Институтом ФГБОУ ВПО «СибАДИ» и ООО ИЦ «Стройтест-СибАДИ» (г. Омск) она разработала и выпустила Альбом «Проектные решения узлов примыканий оконных и дверных балконных блоков из ПВХ-профилей EXPROF к наружным стенам различного конструктивного решения». Документ содержит как прикладные материалы для проектировщиков – рабочие чертежи узлов примыканий оконных блоков EXPROF ко всем существующим типам стен – так и солидный набор справочных таблиц различных характеристик оконных блоков EXPROF по комбинациям профилей с различными вариантами стеклопакетов. Хотя Альбом предназначен, прежде всего, для ар-



Система Profecta Plus – наиболее популярный представитель систем EXPROF 70 мм, продажи которых активно растут

хитекторов, справочная часть будет крайне интересна и заказчикам. Она рассчитана по методикам ГОСТ и более продвинутых стандартов СПП.

Параллельно с выпуском Альбома проектных решений компания ЭксПроф приступила к паспортизации своих оконных систем. Первый системный паспорт на серию S571 EXPROF Profecta (группа пятикамерных систем шириной 70 мм) уже разработан и проходит процедуру утверждения.

Системный паспорт – новый для России документ. Он консолидирует основные параметры оконных блоков конкретной системы конкретного разработчика (системодателя) на основании протоколов лабораторных испытаний и отражает, таким образом, экспериментально доказанный потенциал данной оконной системы. В рамках работы над этим паспортом компания «ЭксПроф» провела комплексные испытания оконных блоков в лаборатории «Стройтест-СибАДИ» (г. Омск) и испытания по методу «хотбокс» в лаборатории СПбГАСУ (г. Санкт-Петербург). В дальнейшем компания планирует осуществить паспортизацию всей линейки своих оконных систем.