



СОВРЕМЕННЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ

www.ssk-inform.ru

ФАСАДНЫЕ СИСТЕМЫ

2-3
(30-31)
2014



R+T STUTTGART

Ведущая международная
выставка рольставен, ворот
и солнцезащитных конструкций

24 – 28 февраля 2015
Мессе Штутгарт, Германия



Издается с 2006 года



STUTTGART R+T

50-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ
ВСЕМИРНО ИЗВЕСТНОЙ
ВЕДУЩЕЙ ОТРАСЛЕВОЙ
ВЫСТАВКИ

1965 50 2015



R+T STUTTGART

Ведущая международная
выставка рольставен, ворот
и солнцезащитных конструкций

24 – 28 февраля 2015
Мессе Штутгарт, Германия

Всемирно известная международная выставка R+T является важнейшим событием отрасли, ее барометром и площадкой для инноваций. Сердце отрасли бьется в ее ритме. Все новинки готовятся к ее открытию, чтобы быть именно там представленными на суд мировой общественности. Выставка R+T – движущая сила отрасли, дающая импульс для развития мирового рынка. Но прежде всего, R+T – это уникальная дорога к успеху.

Отмечайте вместе с нами 50-летнюю историю успеха R+T!



THINK GLOBAL.
MEET US WORLDWIDE.
www.rt-expo.com

Учредитель: ООО «ССК-Информ»
**Издатель: ООО «Информационно-издательский центр
 «Современные Строительные Конструкции»»**

Редакция:

109129, Москва, 8-я ул. Текстильщиков, 13, корп. 2
 (м. «Текстильщики»)
 Тел./факс: (495) 638-5248 (многокан.)
 Сайт: www.ssk-inform.ru
 E-mail: info@ssk-inform.ru

Главный редактор

Гаврилов-Кремичев Н.Л., к.т.н.

Зам. главного редактора

Николаева И.Л.

Допечатная подготовка

Прокофьева Е.А.

Информационно-техническая подготовка

Климушина А.В.,

Крымова В. П.

НА ЖУРНАЛ МОЖНО ПОДПИСАТЬСЯ:

В РЕДАКЦИИ:

т/ф.: (495) 638-5248 (многокан.), info@ssk-inform.ru

В НАШИХ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВАХ:

г. Новосибирск, т/ф. (3832) 22-29-56, sv97@mail.ru;

В АГЕНТСТВАХ:

Агентство «Урал-Пресс» www.ural-press.ru

Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, 130

тел.: (343) 26-26-543 (многоканальный)

e-mail: info@ural-press.ru

Москва, тел.: (495) 961-23-62, 789-86-36 (37)

e-mail: moscow@ural-press.ru

Санкт-Петербург, тел.: (812) 677-32-07

e-mail: spb@ural-press.ru

Представительства Урал-Пресс за рубежом:

ФРГ, Берлин, тел.: +49 30 33890115

e-mail: frg@ural-press.ru

Казахстан, Петропавловск, тел.: (7152) 36-51-08

e-mail: kazakhstan@ural-press.ru

АГЕНТСТВО «ДЕЛОВАЯ ПРЕССА»

г. Киров, тел.: (8332) 67-24-19

e-mail: delpress-zakaz@yandex.ru

www.d-pressa.ru

ООО «ДЕЛОВАЯ ПРЕССА»

г. Тюмень, тел.: (3452) 696-750, 696-540;

e-mail: delpress-zakaz@yandex.ru

НПО «ИНФОРМ-СИСТЕМА»

Москва, Тел.: (499) 122-6411

факс: (499) 789-49-00

e-mail: periodicals@informsystema.ru

www.informsystema.ru

Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений и достоверность представленной фирмами информации. Редакция оставляет за собой право на литературную правку текстов рекламных статей и объявлений. Точка зрения редакции не всегда совпадает с мнением авторов публикаций и рекламодателей. При перепечатке текстов и таблиц, а также при цитировании и размещении на интернет-сайтах ссылка на издания серии «Современные Строительные Конструкции» обязательна.

Претензии принимаются в течение 2-х недель с момента выхода номера из печати.

Печать: «КПИ», «Юнион Принт», «Медиа-Кухня» (РФ).

Тираж 7500 экз. Цена свободная.

Зарегистрировано в Комитете РФ по печати.

Рег. ПИ №77-5912.

В НОМЕРЕ

ОКРАШИВАЮЩИЕ СИСТЕМЫ

Tikkurila. Фасадные программы2

ЭКОНОМИКА. РЫНОК

Н.Л. Гаврилов-Кремичев («Агенство ССК-Информ»). Риск нового мирового кризиса возрастает 3

О деловой активности в строительстве во II квартале 2014 года51

Аналитический отчет «Российский оконно-фасадный рынок. Итоги развития в 2000-2013 гг. и перспективы на 2014-2016 годы».....55

АЛЮМИНИЕВЫЕ СИСТЕМЫ

«Иплана»: воплощая идеи11

Фасадные системы Kalzip FC16

ВЫСТАВКИ. ЯРМАРКИ

StuttgaR+T 50-летний юбилей всемирной ведущей выставки22

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

А.Аукено (Forbs Kazakhstan). Как Австрия стала мировым лидером в области зеленых технологий24

ФАСАДЫ МИРА

Разноцветные фасады начальной школы в австралийском Далласе28

Фактурные фасады: библиотека в Эр-Рияде30

СТРОИТЕЛЬСТВО

Н.Л. Гаврилов-Кремичев, И.Л. Николаева (ИЦ «ССК»). Жилищное строительство в России: динамика, потенциал, перспективы32

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Л.Д.Евсеев. Условия электромагнитной безопасности человека в современных экранированных зданиях49

ПОДПИСКА

Подписка 56

ФАСАДНЫЕ ПРОГРАММЫ

- Для реставрации памятников архитектуры и объектов исторического значения
- Для ремонта, реконструкции и отделки



Профессиональный сервис

- Техническая поддержка
 - Документальное сопровождение
 - Подбор цвета, в том числе нестандартных оттенков
 - Обучение специалистов
-



РИСК НОВОГО МИРОВОГО КРИЗИСА ВОЗРАСТАЕТ

Н.Л. ГАВРИЛОВ-КРЕМИЧЕВ,
«Агентство ССК-Информ»

Политический кризис на Украине, переросший в гражданскую войну, быстро приобретает черты общемирового политического кризиса с военным противостоянием и экономическими санкциями.

Мнения авторов многочисленных публикаций на тему «каковы будут последствия санкций» диаметрально – от «шапкозакидательских» до апокалиптических. Кто-то утверждает, что через год противостояние со США и Евросоюзом благополучно закончится, кто-то – что все закончится развалом России.

На наш взгляд, гораздо более важно разобраться в причинах и движущих силах кризиса, а лишь после этого судить о возможном развитии ситуации и последствиях. Объяснять же все очередными «происками запада» или, напротив, «имперским курсом» российского руководства – наиболее легкий, но и наименее перспективный в этом отношении путь.

Немного макроэкономики

Выпускники МВА, да и обычных ВУЗов уверены, что в современном «западном мире» (название не географическое) уже давно построено «постиндустриальное общество», обеспечивающее геополитическое

лидерство. Во всяком случае, так им объясняли профессора-экономисты, ссылаясь на известных нобелевских лауреатов. Этот тезис о «постиндустриальном обществе» сегодня вбит в мозги (в том числе, усилиями многочисленных «экспертов» ТВ и прочих медиа-ресурсов) как истина в последней инстанции, не нуждающаяся в доказательствах.

Но что в действительности представляет собой это «постиндустриальное общество» и, главное, в чем и как измеряется переход к нему от предшествующих (менее прогрессивных, по соответствующей логике) этапов развития? Именно здесь, как раз, и возникают сложности. Ответы на вопрос «что?» известны: «информационное общество», кибер-, нано- и прочие прогрессивные технологии взамен традиционных промышленных технологий, преимущественное развитие сферы услуг, трансфер технологий и т.д.

Сложнее с двумя другими вопросами – «в чем и как измеряется?». Потому что ответа на них попросту нет. К примеру, по числу персональных компьютеров, «мобильников», «фонов» и «падов» большинство стран «запада» проигрывают не только Китаю, но и многим другим «развивающимся» странам даже в расчете на душу населения (не говоря уже о совокуп-

ном числе). Мировым поставщиком компьютерных программ стала Индия, электроники – Таиланд и другие страны ЮВА. По объемам инвестиций в НИОКР Китай, опять же, уступает только США, а по количеству выданных патентов выходит на первое место в мире. Аналогична ситуация в ядерной энергетике, ракетно-космической технике, автомобилестроении, медицине и других секторах.

По итогам 2013 года в первой десятке ведущих стран мира по объемам валового внутреннего продукта (ВВП), в пересчете по паритету покупательной способности (ППС), только половина – страны, экономика которых признается «постиндустриальной». Причем динамика явно не в их пользу (табл. 1).

Каков вывод? Либо признать, что Китай, Индия и ряд других государств являются не «развивающимися» странами, а странами с «постиндустриальной» экономикой. Либо, что технологический уровень и инновации мерилom не являются. Либо, наконец, что некоторые экономики обладают особым свойством, позволяющим им войти в число «постиндустриальных».

«Западные» экономики (в их числе и Япония) действительно обладают особым свойством, точнее – средством, позволяющим именоваться «постиндустриальными». Это средство – эмитируемая свободно конвертируемая валюта (СКВ) и ее деривативы (облигации, акции и др.). Причем только СКВ, которая признана в качестве одной из «резервных» валют: доллар, евро, йена, британский фунт, швейцарский франк.

Резервная валюта как средство экономического роста

Эмитенты резервной валюты не только получают от других стран по-

Таблица 1.
Объемы и динамика ВВП (ППС) 10 ведущих экономик мира по данным The World Bank

Государство	ВВП по ППС				
	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
США	14,417,9	14,958,3	15,533,8	16,244,6	16,800,0
КНР	10,833,2	12,109,8	13,495,9	14,782,7	16,157,7
Индия	4,914,3	5,484,1	5,963,0	6,354,6	6,774,4
Япония	4,081,1	4,322,7	4,386,2	4,504,8	4,624,4
Германия	2,945,3	3,132,9	3,352,1	3,366,6	3,493,5
Россия	2,765,3	2,924,8	3,226,6	3,365,3	3,461,3
Бразилия	2,470,3	2,688,6	2,816,3	2,895,1	3,012,2
Франция	2,198,7	2,260,5	2,369,6	2,369,1	2,436,9
Индонезия	1,762,3	1,894,6	2,057,1	2,224,2	2,388,4
Великобритания	2,169,1	2,149,6	2,201,4	2,215,2	2,320,9



стоянную ренту в виде платежей по выданным банковским кредитам и займам (как под проекты экономического развития и экспортно-импортные операции, так и для погашения задолженности), но и имеют возможность связывать избыточную ликвидность в золотовалютных резервах этих стран. По существу, это означает «одним выстрелом убить двух зайцев»: развивающиеся страны работают на «постиндустриальные», но долги их при этом растут, «постиндустриальные» же получают средства для развития и обеспечивают рост собственного ВВП за счет валютной ренты. Работе этой системы «международного разделения труда» призваны способствовать МБРР, ЕБРР, ВТО и другие институты

Далее процесс постоянно воспроизводится с тем же результатом. Общий итог для мировой экономики: увеличение разрыва между богатыми «постиндустриальными» странами и всеми остальными.

2. Военно-политическая гегемония США и их сателлитов (то есть, эмитентов резервных валют), обеспечивающая гегемонию в мировой торговле, включая торговлю денежными средствами.

Деньги, как отмечал еще К. Маркс, – главный товар рыночной экономики. В системе глобальной экономики главным товаром стали не просто деньги, а именно резервные валюты. Эмиссия резервных валют и их деривативов стала наиболее

На другом – все остальные, использующие эту валюту для платежей и накоплений (резервов).

Но, как продемонстрировал мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг., выстроенная система оказалась не устойчивой. В действительности, кризис системы продолжается, о чем свидетельствуют и продолжающаяся стагнация в еврозоне, и сокращение ВВП США на 1% в первом квартале 2014 г., отмеченное Министерством торговли США впервые с начала 2011 года.

Глобализация и открытие новых рынков сбыта обеспечили «западной» экономике благополучное развитие на протяжении двух десятилетий. Во многом – за счет Китая



ная с 1999 года, потерял около 80% своей стоимости по сравнению с золотом (Die Presse, 12.08.2014г.).

Тем самым, естественным образом оказались подорванными основополагающие принципы, на которых базировалась вся система биполярного мира с «постиндустриальными» государствами-рантье в качестве мировых финансовых центров и одновременно эмитентов «мировых» валют.

Сегодня многие западные экономисты указывают, что финансовая гипертрофия вредит реальному сектору экономики, так как высасывает из него таланты и ресурсы. При этом рост банковского сектора не приводит к ожидаемому росту экономики в целом.

Так, С. Чекетти и Э. Харруби (швейцарский Банк международных

опасной черте, за которой – исчерпание возможностей правительств по его поддержке. «Банки, которые съели экономику», – по хлесткому выражению Г. Дэвиса (Project Syndicate, США).

Хотя «острая» фаза кризиса была купирована мощными финансовыми вливаниями со стороны центробанков развитых стран, но это не сняло накопившиеся проблемы, а лишь отсрочило их очередное проявление. Растущий дефицит бюджета и опасно высокий уровень государственного долга – цена, которую пришлось заплатить за спасение.

«Вторая кровеносная система»

В 2000-2008 гг. объемы потребления и мировые цены на нефть непрерывно росли. В 2005 году доля углеводородов в мировом энергобалансе составила 80%. Это, в частности, обеспечило экономический рост в России, нефтяной и газовый ресурсы которой позволили ей не только войти в число ведущих стран мира по объемам ВВП, но и заметно усилить позиции на международной арене. С другой стороны, положение стран Евросоюза, за исключением обладающей собственными нефтегазовыми ресурсами Великобритании (Норвегия, обладающая запасами ресурсов, не является членом ЕС) становилось все более зависимым от нефте- и газодобывающих стран.*

В 2007 г. Евросоюз на основе



ставители восьми крупнейших энергоконцернов стран ЕС, в т. ч. E.ON и RWE (Германия), GdF Suez (Франция), Eni (Италия), Ibedrola и Gas Natural Fenosa (Испания): «Нынешняя политика ведет к краху».

Сомнительная альтернатива

Альтернативой традиционным нефти и газу, позволяющей снизить зависимость ЕС и США от поставщиков энергоресурсов, должна была стать широко разрекламированная «сланцевая революция». Но здесь тоже дела обстоят не слишком хорошо. «Сливки» с американских месторождений уже сняты, расходы на разведку и добычу стремительно растут, и сейчас сланцевая энергетика начинает требовать все больших объемов инвестиций.

За последние четыре года выручка американских «сланцевых» компаний увеличилась всего на 5,5%, при

США поддерживают идею добычи сланцевого газа в Европе как по геополитическим соображениям, добываясь сокращения экспорта из России и стран Ближнего Востока, так и в интересах собственных добывающих компаний и компаний-производителей бурового оборудования.

Добавим, что добыча сланцевого газа с применением технологии гидравлического разрыва пласта (ГРП), считается экологически опасной. Во Франции она законодательно запрещена, в Болгарии, Бельгии и Ирландии действует мораторий на использование ГРП.

На саммите Евросоюза (22.05.2013 г.) по поводу добычи сланцевого газа, видимо, не было единого мнения. Председатель Еврокомиссии Ж.-М. Баррозу убеждал, что в случае отказа от добычи зависимость ЕС от импорта энергоносителей увеличится к 2035 г. до 80%. Несмотря на это, в текст итогового документа саммита упомина-

Украина

После развала СССР Украина, как самостоятельное государство, обладала развитой (и, в отдельных секторах – высокотехнологичной) промышленностью и была второй после России среди стран постсоветского пространства по объемам ВВП. По объемам ВВП на душу населения стартовые позиции обеих стран в 1991 году были примерно равны.

Рисунок 1 показывает, что изменилось за прошедшие с тех пор двадцать с лишним лет. По существу, Украина оказалась единственной из крупных стран постсоветского пространства, в которой ВВП на душу населения практически не вырос по сравнению с 1990 годом. В этом плане, недовольство населения проводимой властями экономической политикой абсолютно понятно. Другой вопрос, что за эти годы власть, экономический и политический курс Украины менялись не-

* Н.Ю. Кавешников (МГИМО). Возобновляемая энергетика в Евросоюзе: смена приоритетов. // СОК, №4, 2014.

** Интервью с председателем концерна «Шелл» в России Гарри Брекельмансом. //Российская газета, № 5634 от 17 ноября 2011 г.



С
Д
Т
Е
С
С
З
Е
П
С
П
Н
П
Н
С
Н
Л
С
С
Е
П
Н
С

Цели сторон в конфликте

Возникший вокруг Украины конфликт – это конфликт геополитиче-

ский (40 млн. человек) рынок сбыта для американских товаров, улучшив тем самым положение собственной экономики и бизнеса.

Этот рынок к евро (здесь так же нет антагонизма: в финансовом мире евро благополучно уживается с долларом).

* «Украина еще во времена Кучмы была построена по олигархическому принципу. Все структуры, которые в Раде представлены как политические партии, являются группировками тех или иных олигархических групп. Управлять ими очень легко, поскольку их бизнес связан либо с транзитом в Европу, либо с продажами металлов и продуктов химической промышленности в Европу, Соединенные Штаты и Австралию. Либо с источниками сырья, которые находятся за рубежом», – отмечает В. Лепехин, директор института ЕВРАЗЭС.

Активы, собственность и банковские счета крупнейших украинских олигархов разбросаны по всему миру. Только у «оранжевой леди» Юлии Тимошенко британские юристы насчитали 278 банковских счетов в 26 государствах.



Д
С
Л
У
Р
Ж
У
О
У
Н
Т
Т
Д
Я
Н
Н
Р
О
З
О
П
О
«
О
П
Н
Н
Т
Р
У
У
Н
В
В
Т
О
И
Р
З
Н
К
В
Т
О
В
Р
О
П
П

0

Но в отношении Украины политика невмешательства со стороны России была заведомо исключена по целому ряду причин (подробное рассмотрение их потребовало бы отдельной ста-



Таблица 3.

Основные системные риски на 2013-2015 гг.

This image shows a completely blank white page. It is surrounded by a thick, dark grey or black border, which appears to be the edge of a scanner or a frame. There are no markings, text, or illustrations on the page itself.



«ИПЛАНА»: ВОПЛОЩАЯ ИДЕИ

Что такое современный стекло-алюминиевый фасад?

Это – лицо здания, определяющее его индивидуальный облик, и одновременно своеобразная «визитная карточка» архитектора.

Это – комплексная строительная конструкция, которая, наряду с эстетическими, выполняет так же множество других функций. Ее проектирование и изготовление требует тщательного подбора всех компонентов, проведения соответствующих инже-

нерных расчетов, качества конструктивных элементов, квалифицированного проведения монтажных работ.

Современные архитектурные алюминиевые системы предоставляют широчайшие возможности для креативных решений. Простой набор стоек и ригелей со светопрозрачным заполнением – уже пройденный этап. Благодаря инновационным технологиям производства, сегодня возможны самые разнообразные конструкции – от строгих

геометрических до криволинейных «органических» форм. Широкий выбор системных решений, цветовая гамма и способы отделки поверхностей обеспечивают полную свободу архитектурного дизайна. В полной мере все это относится и к системам с вентилируемым воздушным зазором (вентфасадам).

Воплощать в жизнь самые смелые идеи архитекторов – цель и повседневная задача предприятий группы компаний «Иплана».



ТЦ «Гагарин»



Объекты компании ООО «Сталко ИПЛ»



О компании

«Иплана» — имя, пользующееся заслуженным уважением на рынке алюминиевых профилей, финишных покрытий и светопрозрачных алюминиевых конструкций.

Компания «Иплана» была основана в 1993 году в рамках конверсионных программ. Первоначально, в далеких уже 90-х, компания специализировалась на производстве карнизов для штор и анодировании алюминиевых профилей. За прошедшие годы компания значительно расширила сферу деятельности и превратилась в крупную производственную и инжиниринговую группу, которая занимает теперь лидирующие позиции на отечественном рынке в области поставки алюминиевых профилей с финишной обработкой поверхности, проектировании, изготовлении и монтаже светопрозрачных конструкций.

В группе три производственных направления:

- Изготовление и поставка алюминиевых профилей различного назначения с финишными высокотехнологичными покрытиями.
- Производство алюминиевых светопрозрачных конструкций.
- Производство товаров народного потребления (оконные карнизы для штор и др.).

Одним из приоритетных направлений деятельности группы является продвижение на российский рынок отечественных алюминиевых профилей с сертифицированным качеством покрытия, сопровождающееся инжиниринговой поддержкой.

Вступив в третье десятилетие, «Иплана» не останавливается на до-

стигнутым. Процесс совершенствования и освоения новых технологий, модернизации и расширения производственной базы идет постоянно. В этом — залог успеха.

В конце 2013 года компания «Иплана» ввела в эксплуатацию новую линию декорирования, а в начале 2014 года — новую линию по нанесению полимерно-порошковых покрытий, значительно расширив тем самым свои технические возможности. В ходе состоявшегося визита на предприятие компании, базирующейся в подмосковном городе Королеве, редакция «Фасадные Системы» смогла ознакомиться с его деятельностью, оценить новое технологическое оборудование и качество изготавливаемой продукции.

Производственные мощности

Компания «Иплана» обладает в настоящее время мощной производственной базой по финишной обработке поверхности алюминиевых профилей, по оценкам — одной из лучших в России. Качество выполнения покрытий полностью соответствует мировым стандартам, что подтверждено сертификатами качества QUALICOAT и QUALANOD. Данные сертификаты выдаются сроком только на один год (с 01.01 до 31.12) с возможностью отзыва, при этом предусматривается не менее двух инспекций для подтверждения соответствия. В последующем году процесс повторяется заново.

Производство финишных покрытий включает цех площадью около 4000 кв. м, в котором действуют:

- линия анодирования;

- линия подготовки и нанесения полимерно-порошковых покрытий;
- линия декорирования.

В собственной производственной лаборатории производятся анализы рабочих растворов и проверка качества покрытий на соответствие требованиям QUALICOAT и QUALANOD.

Общее количество сотрудников, занятых в бизнес-направлении поставки алюминиевого профиля с финишными покрытиями, составляет около 150 человек.

Линия анодирования

Линия анодирования имеет мощность 100 тыс. кв. м в месяц. Линия работает в полуавтоматическом режиме, позволяя вносить корректировки в технологический процесс, в зависимости от качества обрабатываемого материала.

Стандартная цветовая гамма покрытий: бесцветное, различные оттенки «золота» и «бронзы».

Анодирование как лакмусовая бумага проявляет все недостатки алюминиевых сплавов, невидимые до начала обработки. Поэтому к качеству алюминиевых профилей, предназначенных для анодирования, предъявляются повышенные



Лабораторная линия анодирования



требования. Компания «Иплана» постоянно ведет работу с предприятиями-поставщиками с целью обеспечения необходимого качества поставляемых профилей и, соответственно, требуемого качества анодированных поверхностей.

Часть профилей перед анодированием проходит дробеструйную обработку, в ходе которой на их поверхности образуются незначительный «наклеп», который позволяет убрать незначительные механические повреждения (риски, царапины) и сделать поверхность анодированного профиля более матовой.

Преимуществом компании «Иплана» является наличие экспериментальной мини-линии анодирования, установленной в лаборатории цеха. Она позволяет моделировать процессы на производственной линии, осуществлять подбор растворов и отрабатывать технологию в соответствии с требованиями заказчиков.

Линия нанесения полимерно-порошковых покрытий

Новая линия нанесения полимерно-порошковых покрытий, введенная в эксплуатацию в июне 2014 го-

да, является гордостью компании «Иплана».

Оборудование линии спроектировано и изготовлено компаниями Euroimpianti Srl. (Италия) и Gema Switzerland GmbH (Швейцария). Монтаж, наладка и ввод оборудования осуществлялся совместно специалистами этих компаний и специалистами компании «Иплана». В качестве предварительной обработки поверхности применяется бесхроматная технология, позволяющая обрабатывать алюминиевые профили, изделия из черной и оцинкованной стали, химию для которой поставляет компанией Chemetall.

Оснащенная 8-ю пистолетами окрасочная камера, смонтированная в «чистой комнате», позволяет наносить порошковое покрытие на подвеску с габаритными размерами по длине 7,0 м, высоте 2,0 м и ширине 0,4 м. Вся работа осуществляется в автоматическом режиме. Особо стоит отметить, что, благодаря практически полному отсутствию выбросов из рабочей зоны, окраска и подготовка поверхностей не квалифицируются как производство с вредными условиями труда.

После нанесения порошка изделия проходят через камеру инфра-



Окрасочная камера



Камера ИК-нагрева



Конвейер с подвесками профилей

красного нагрева (термический удар для поверхностного отверждения покрытия), а затем следуют в печь полимеризации (180-200°C).

Мощность новой линии составляет 120–150 тыс. кв. м в месяц, что примерно втрое превышает мощность старой линии, проработавшей с 1999 года.

При производстве покрытий используются материалы, имеющие сертификацию Qualicoat, это относится как к химии для подготовки поверхности, так и к самим порошковым краскам.

Ввиду того, что компания «Иплана» является единственным производственным предприятием, распо-



лагающим и линией анодирования, и оборудованием для полимерно-порошкового покрытия, продукция имеет сертификат качества Qualicoat по классу Seaside, что позволяет предлагать заказчикам архитектурный профиль с высокой степенью коррозионной защиты, т. е. именно с защитно-декоративным покрытием.

Линия декорирования

Новая линия декорирования, введенная в эксплуатацию в декабре 2013 года, предназначена для нанесения разнообразных декоров и фактур на окрашенные профили и имеет производительность до 12 тыс. кв. м в месяц.

Технология нанесения декоративных покрытий включает следующие основные этапы: нанесение порошкового покрытия, восприимчивого к термопереносу, упаковка каждого изделия в «чулок» из специальной пленки – носителя рисунка, вакуумирование изделия, разравнивание и равномерное распределение пленки на поверхности профиля (производится вручную), загрузка в печь полимеризации, где рисунок с пленки переводится на профиль.

Использование в различных сочетаниях грунтов и пленок позволяет получать самые различные декоры с соответствующей фактурой: от уже ставших традиционными де-

коров под различные виды древесины ценных пород («дуб», «бук», «красное дерево» и др.) до пока еще мало востребованных в России «джинсовой ткани», «камня», «капель» и и т.д.

Алюминиевые конструкции от профессионалов

Другим важным направлением деятельности группы компаний «Иплана» является проектирование, изготовление и монтаж алюминиевых светопрозрачных конструкций. С этой целью в 2001 г. была основана компания «Сталко Ипл». За прошедшие годы этот бренд стал узнаваемым, т.к. компания разработала и реализовала свыше 3000 проектов различной степени сложности по всему комплексу фасадных работ, включая светопрозрачные ограждающие конструкции окон, дверей, фасадов, козырьков; навесные вентилируемые фасады; вентиляционные решетки и ограждения.

География объектов охватывает не только Москву и Подмосковье, но и многие другие регионы Российской Федерации. В сочетании с современной производственной базой, позволяющей выпускать более 10000 кв. м конструкций в месяц, это ставит компанию в ряд крупнейших российских производителей светопрозрачных алюминиевых конструкций.

Отличительными чертами, обеспечивающими конкурентные преимущества, являются:

- Прямые контракты с заводами-производителями отечественных и европейских профильных систем, которые позволяют предложить большой спектр архитектурных решений и широкий ценовой диапазон.

- Многолетний опыт проектирования собственного конструкторского центра во взаимодействии с архитекторами и инженерами проектов, что позволяет быстро и качественно реализовывать сложные архитектурные решения.

- Производственный цех площадью свыше 2000 кв. м, оснащенный современным высокопроизводительным оборудованием.

- Постоянное наличие на складе полной номенклатуры профилей, что позволяет комплектовать проекты в кратчайшие сроки.

- Четко организованная транспортная служба и собственный автопарк, позволяющие осуществлять доставку конструкций в максимально короткие сроки.

- Монтажный отдел, выполняющий работы на высоком профессиональном уровне с применением современных технологий и расходных материалов, специалисты которого обладают опытом работы на режимных предприятиях ракетно-космической и авиационной отраслей.



Линия декорирования



Алюминиевые профили, декорированные под красное дерево



Объекты ООО «Сталко ИПЛ»



Системы алюминиевых профилей, используемые компанией при реализации проектов, дают возможность изготавливать светопрозрачные конструкции любого уровня сложности: наклонные и радиусные фасады, фасады зданий большой высотности и различных архитектурных форм, фасады со структурным и полуструктурным остеклением, фасады на спайдер-системах, зимние сады, стеклянные кровли, зенитные фонари, купола и др.

При изготовлении навесных вентилируемых фасадов используются системы подконструкций различных типов (алюминиевых, из нержавеющей или оцинкованной стали) и различные типы облицовки (алюминиевые композитные панели, керамогранит, стальные кассеты, натуральный камень и др.). Для планировки внутреннего пространства и разграничения функциональных зон компания готова предложить различные системы офисных перегородок, а также с их использованием организовать помещения со специальными санитарно-техническими требованиями по пыли-, шумо- и теплоизоляции.

«Сталко Ипл» является членом СРО и имеет свидетельства о допуске к работам по проектированию и монтажу конструкций любого уровня сложности, в том числе на особо

опасных, технически сложных и уникальных объектах.

В настоящее время компания ведет остекление здания Министерства обороны (9 тыс. кв. м светопрозрачных конструкций, включая сложные атриумы и светопрозрачную крышу), а также еще нескольких крупных объектов.

Некоторые объекты, выполненные компанией, представлены на фото.

От редакции: несколько слов в заключение

В группе компаний «Иплана» работают настоящие профессионалы своего дела. В этом редакция журнала «Фасадные Системы» убедилась, ознакомившись с организацией производственного процесса и побеседовав с сотрудниками компании. «Человек на своем месте» — это, наверное, главный компонент успеха. В компании нет «многостаночников», каждый специалист и все работники компании имеют узкую специализацию. Именно их опыт и знания обеспечивают высокое качество продукции и работ. Но кадровые проблемы, конечно, есть. Характерно, что компания не идет на поводу у моды на привлечение бизнес-тренеров, справедливо полагая, что любой из них для начала должен организовать хо-

тя бы два-три собственных успешных предприятия, а уж затем пытаться кого-то учить.

Впрочем, с бизнесом у компании все в порядке. Успешная деятельность позволяет не размениваться на мелкие заказы и работать с горизонтом планирования на 5 лет вперед.

Остается только пожелать группе компаний «Иплана» и всем ее сотрудникам новых деловых успехов. И, конечно, поблагодарить за сотрудничество генерального директора группы компаний «Иплана» Дмитрия Валентиновича Василевского, директора ООО «Иплана МП» Наталью Николаевну Эрастову, директора ООО «Сталко Ипл» Владимира Юрьевича Озерова.

А архитекторам и строителям — обрести в лице группы компаний «Иплана» надежного партнера в реализации самых сложных объектов.

ООО «ИПЛАНА МП»
тел. 8-495-513-83-10,
факс 8-495-221-68-80
www.iplana.ru
E-mail: iplana@iplana.ru

ООО «Сталко ИПЛ»
тел./факс 8-495-516-52-22,
8-495-543-32-22
www.stalko-ipl.ru
E-mail: okna@stalko-ipl.ru
141079, МО, г. Королев, ул. Ленина, 10а



Kalzip® GmbH
August-Horch-Str. 20-22
D - 56070 Koblenz
Тел.: 49 261 98 34 241;
49 175 416 63 92
Менеджер по поддержке продаж
Лидия Рамих
Lydia.Ramich@kalzip.com
www.kalzip.com

ФАСАДНАЯ СИСТЕМА KALZIP FC

Запатентованная фасадная система Kalzip FC вписала новую страницу в технологию навесных вентилируемых металлических фасадов, совершенствуя интеллектуальную оболочку здания и устанавливая новые стандарты в области гибкости, удобства монтажа и экономичности.

Инновационная фасадная система Kalzip FC предоставляет в распоряжение архитекторов и проектировщиков вариативный и одновременно экономически выгодный строительный продукт, который может использоваться как в проектах новостроек, так и в проектах реконструкции (санации) зданий и сооружений.

Эта алюминиевая фасадная система открывает уникальные возможности для архитектурного творчества, позволяя подчеркнуть индивидуальный характер создаваемого объекта, и в то же время может стать открытием для проектировщика, ценящего сокращение затрат.

Особенностью системы Kalzip FC является инновационный и вариативный системный монтаж, не требующий применения традиционных методов крепежа с пробивкой фасадных панелей.

Некоторые объекты, выполненные с фасадной системой Kalzip FC, представлены на фото.

Kalzip FC – просто, гибко, экономично

Функциональность навесного металлического фасада в комплексе с оптимизированным, экономящим время монтажом, делает фасадную систему Kalzip FC максимально гибким и экономически выгодным строительным продуктом.

Благодаря разнообразным возможностям применения, простоте конструктивного исполнения и монтажа и превосходному соотношению цены и качества, навесной вентилируемый фасад FC по своим характеристикам является лучшей фасадной строительной конструкцией.

Фасад FC предлагает максимальную тепловую защиту. Алюминиевая оболочка обеспечивает надежную и долговечную защиту здания от атмосферных воздействий и придает зданию индивидуальный характер. Вентиляционная прослойка регулирует накопление влаги в конструкциях, препятствует аккумуляции тепла и защищает от повреждения влагой.

Идеально гладкая поверхность алюминиевых панелей придает четкость большим площадям фасадов. А гамма цветовых оттенков фасадной системы Kalzip FC позволяет подчеркнуть архитектурные особенности здания сдержанными контрапунктами.

Система Kalzip FC является результатом последовательного прогрессивного развития фасадных систем. Наряду с техническими преимуществами материала и иннова-



Здание «Грис Деко Компани ГмбН», Нидернберг (Германия)
Архитекторы: Ассоциация архитекторов (Дармштадт)



Реконструкция общеобразовательной школы в Баттенберге (Германия): до (слева) и после (справа)

ционной, запатентованной системой крепежа панелей, она предлагает панели большой площади, разнообразной цветовой гаммы, с различными вариантами отделки поверхностей. Эта фасадная система, допускающая вторичную переработку (рециклинг) и соответствующая концепции устойчивого развития, является отличным решением как при новом строительстве, так и при энергосберегающей реконструкции фасадов существующих зданий.

Фасадная система Kalzip FC предусматривает горизонтальную установку панелей и может использоваться для устройства фасадов при любых типах несущих конструкций. Для этого предлагаются различные виды модульных направляющих с фиксаторами.

Система Kalzip FC поставляется вместе с несущей системой из направляющих с фиксаторами или точечных фиксаторов для монтажа FC-панелей без пробивки в них отверстий. Панели при монтаже просто защелкиваются в направляющих с фиксаторами или точечных фиксаторах.

Система включает:

- FC-панели с торцевыми бортами.
- Направляющие с фиксаторами в различных вариантах и / или точечные фиксаторы.
- Комплекующие – фиксирующие зажимы, подвижные зажимы, окантовочные элементы, держатели, адаптеры, монтажные шаблоны и кронштейны.

Благодаря простоте конструкции, юстировка (выравнивание) фасад-

ных панелей достигается непосредственной регулировкой подконструкции.

Монтаж фасадных панелей может производиться как снизу вверх, так и сверху вниз. Независимо от смежных панелей можно вести так же монтаж посередине площади фасада, максимально сокращая тем самым сроки выполнения работ, трудовые и финансовые затраты.

Преимущества системы

- Экономичный и быстрый монтаж посредством простого защелкивания панелей в фиксаторах направляющих. Значительное сокращение времени монтажа по сравнению с альтернативными вариантами, что делает систему Kalzip FC особенно привлекательной для подрядчиков.

- Система подходит для установки на любой тип несущей конструкции – это позволяет всегда выбрать наилучшее, экономически и технически обоснованное решение.

- Произвольное направление монтажа сверху-вниз или снизу-вверх – независимо от расположения соседних панелей. Направление монтажа следует за ходом строительства, подгонка и сопряжение деталей могут быть выполнены позже. Так, например, участки фасадов в зоне работы транспортных средств могут быть завершены после окончания работ по благоустройству территории.

- Оптимизированная экономичная и ресурсосберегающая геометрия панелей, вследствие чего они имеют незначительный вес, сокращает

ся расход материалов при изготовлении.

- Оптимизированные технологические допуски благодаря передовой профилигибочной технологии.

- Возможность применения теплоизоляции различной толщины и типа.

Разнообразная цветовая гамма, различные размеры и варианты отделки поверхностей панелей предоставляют архитекторам и проектировщикам практически неограниченные возможности.

- При необходимости – простая, быстрая и экономичная замена отдельных панелей, без необходимости трудоемкого и дорогостоящего демонтажа больших участков фасада. Это явный плюс при страховании зданий. К тому же постоянно обеспечивается эффектный внешний вид фасада.

Монтаж системы

Монтаж фасадной системы Kalzip FC производится в комплексе с соответствующей регулируемой, рассчитываемой и контролируемой подконструкцией, которая предназначена для горизонтальной установки панелей вентилируемой обшивки фасада. Подконструкция компенсирует неровности внешней поверхности стен и должна быть правильно смонтирована и выровнена по вертикали и горизонтали для обеспечения плоскостности фасада.

Фасадная система Kalzip FC включает 3 типа несущих и ненесущих направляющих с фиксаторами-защелками (рис. 1 – рис. 2), которые могут использоваться для панелей различных типоразмеров. Система включает так же точечные фиксаторы-защелки (рис. 3), которые могут использоваться как альтернативный вариант или для выполнения особо сложных узлов.

Монтаж панелей Kalzip FC, в отличие от традиционных методов монтажа, осуществляется без пробивки в них крепежных отверстий. При монтаже панели Kalzip FC навешиваются на системные направляющие с фиксаторами-защелками или на точечные фиксаторы-защелки и просто защелкиваются в них.

Таблица 1.
Поставляемые формы и размеры панелей *

Панель	Kalzip FC 30/250	Kalzip FC 30/300	Kalzip FC 30/350	Kalzip FC 30/400	Kalzip FC 30/450	Kalzip FC 30/500
Толщина	1,0 мм 1,2 мм	1,0 мм 1,2 мм	1,0 мм 1,2 мм	1,0 мм 1,2 мм	- 1,2 мм	- 1,2 мм
Сечение						

* Стандартная поставка предусматривает поставку панелей Kalzip FC с торцевыми бортами. По желанию заказчика, могут быть поставлены панели с Kalzip FC без торцевых бортов.

Входящие в систему угловые панели позволяют мягко и гармонично акцентировать геометрию здания и подчеркнуть тем самым эстетику конструктивного решения фасада.

Регулировка положения фасадных панелей Kalzip FC осуществляется исключительно регулировкой подконструкции. Благодаря этому, при монтаже панелей Kalzip FC не требуется какого-либо выравнивания, панели монтируются быстро и без проблем.

Несущая способность – в соответствии с Еврокодом 9 и Общим допуском строительного надзора Немецкого института строительных технологий № Z-14.1-581

Размеры панелей

FC-панели поставляются с монтажной шириной от 250 мм до 500 мм, с шагом 50 мм. Панели со специальной монтажной шириной могут быть изготовлены по запросу.

Высота панели – 30 мм.

Панели в разрезе (нижний и верхний борт) представлены на рис. 4.

Стандартная длина изготавливаемых панелей – от 400 мм до 8 000 мм, при толщине листов, приведенной в таблице 1.


Рис. 4. Панели в разрезе (нижний и верхний борт)

Материал листов – алюминиевые сплавы EN AW-3004, EN-AW-3005 или EN AW-6025.

Угловые панели могут быть изготовлены как для внутреннего, так и для внешнего угла с различными углами изгиба (рис. 5).

Допустимые размеры:

Полка 1: мин. 150 мм / макс.

1000 мм.

Полка 2: мин. 300 мм / макс.

2000 мм.

Перфорированные панели (рис. 6) пользуются все более растущим спросом и поставляются в двух вариантах исполнения:

RV 6-8.

Доля площади отверстий в площади панели: мин. 44 %, макс. 48 %,

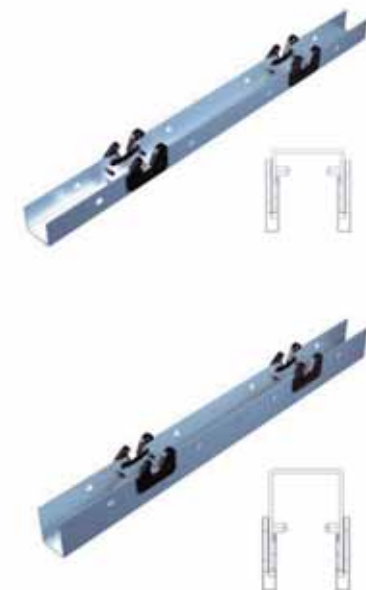
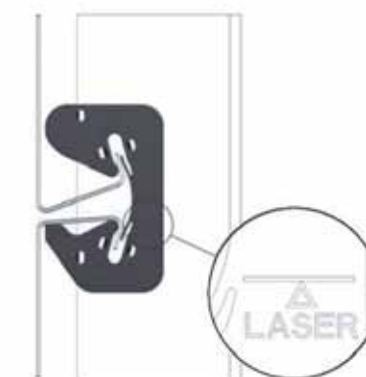

Рис. 1. Направляющие NE (ненесущая) и SE (несущая)

Рис. 2. Направляющая SEL (несущая)

Рис. 3. Точечный фиксатор-защелка



Рис. 5. Угловые панели

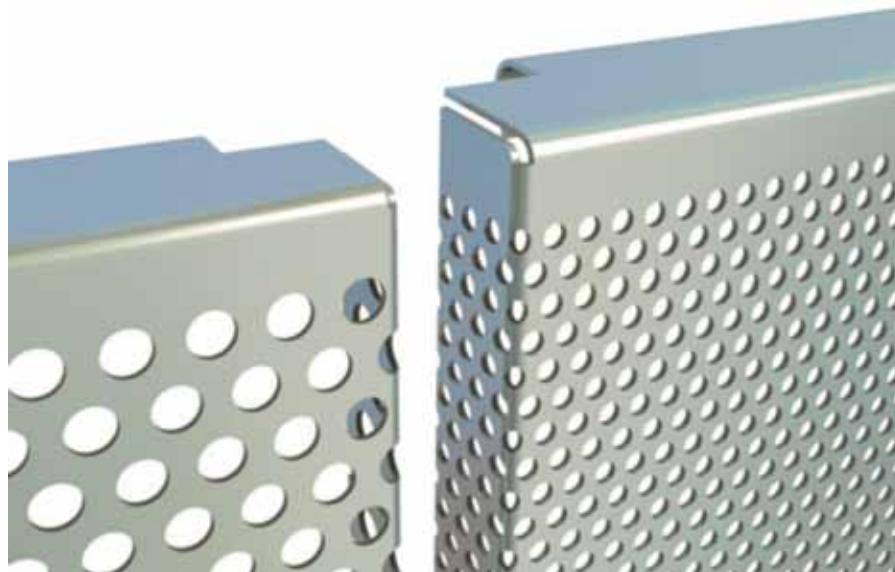


Рис. 6. Перфорированные панели



Рис. 7. Панели с микролинованной поверхностью

в зависимости от ширины панели.
Диаметр отверстий: 6 мм.
RV 3-5.

Доля площади отверстий в площади панели: мин. 29 %, макс. 31 %, в зависимости от ширины панели. Диаметр отверстий: 3 мм.

Для придания фасадам зданий архитектурной выразительности предлагаются различные виды отделки поверхностей, в т. ч. панели с микролинованной поверхностью (рис. 7).

Цветовая гамма: стандартные цвета RAL 9006 и 9007. Другие цвета RAL, NCS, HPC и специальные цвета – по запросу. Покрытие «Антиграффити» – по запросу.

Все поверхности в стандартной комплектации поставляются с защитной пленкой.

Подконструкции

Предлагаются следующие системы подконструкций:

1. Точечные фиксаторы-защелки на вертикальной подконструкции (рис. 8).

Этот вариант обеспечивает высокую гибкость при монтаже и вариативность ширины панелей, особенно в области примыканий (например, окна, люки, верхние и нижние примыкания). Вертикальные направляющие L-образного сечения крепятся к несущей стене с помощью кронштейнов. Направляющие могут поставляться с предварительно выполненными крепежными отверстиями.

2. Направляющие NE на вертикальной подконструкции (рис. 9).

Направляющие с фиксаторами-защелками NE крепятся к вертикальным несущим профилям. При использовании этой системы выравнивание фасада выполняется в два этапа. Если несущие профили образуют ровную плоскость, то направляющие выравниваются только по высоте. Это гарантирует точное выравнивание (юстировку) всей системы.

3. Направляющие SEL на стеновых кронштейнах (рис. 10).

Направляющая с фиксаторами-защелками SEL представляет собой объединение несущей и фиксирующей направляющих. Вместе со стеновыми кронштейнами направляющие SEL образуют полнокомплектную подконструкцию. Так как эта система состоит только из двух элементов, она очень экономична как по материалоемкости, так и по времени монтажа. Выравнивание и регулировку направляющих должны выполнять опытные монтажники.

4. Направляющие SE на несущих стеновых кронштейнах (рис. 11).

Эта система состоит из несущих направляющих с фиксаторами-защелками и стеновых U-образных кронштейнов. Так как система состоит только из двух элементов, она очень экономична как по материалоемкости, так и по времени монтажа. Выравнивание и регулировку направляющих должны выполнять опытные монтажники.

5. Направляющие SE на горизонтальной подконструкции (рис. 12).



Рис. 8. Точечные фиксаторы-защелки на вертикальной подконструкции



Рис. 9. Направляющие NE на вертикальной подконструкции



Рис. 10. Направляющие SEL на стеновых кронштейнах



Рис. 11. Направляющие SE на несущих стеновых кронштейнах



Рис. 12. Направляющие SE на горизонтальной подконструкции



Рис. 13. Направляющие SE на стальных профилированных кассетах

Из-за конструктивных особенностей здания (например, при установке панелей со смещением или в пространстве между окнами), более экономичной может являться горизонтальная установка подконструкций. Вместе с несущими направляющими с фиксаторами-защелками SE эта система является экономичной и простой в регулировке.

6. Направляющие SE на стальных профилированных кассетах (рис. 13).

Несущие направляющие с фиксаторами-защелками SE могут так же использоваться со стальными кассетами. Расстояние между направляющими определяется, исходя из допустимого пролета для панелей FC, а также с учетом требований к сталь-

ным кассетам. Должны быть приняты меры по полной передаче вертикальных нагрузок на несущую конструкцию. При монтаже стальных кассет должна образовываться ровная поверхность. Как правило, для компенсации размеров требуются окантовочные элементы.

Помощь при проектировании

Для поддержки в разработке проектов в Ваше распоряжение предоставляются чертежи типовых узлов, которые Вы можете загрузить с нашего интернет-сайта www.kalzip.com



Здание НКО «VESPE» (Хеннеф-Гестинген, Германия)



Сервисный центр Bosch (Дрезден, Германия)
Архитекторы: Архитектурное бюро Мюллер + Шеверда, Дрезден



«Супердом Луизиана», Новый Орлеан, Луизиана (США)



Технологический и научно-исследовательский центр (Линген, Германия)
Архитекторы: архитектурное бюро «Дрейер»



Профессионально-техническое училище (Гельнхаузен, Германия)
Архитекторы: архитектурное бюро «Гензель + Роллманн»



Здание «Генрих Майер ГмбХ» (Мюльакер, Германия)
Архитекторы: «INEX-архитектура»

в распространенных форматах CAD. Представленные чертежи являются общими конструктивными решениями, которые должны быть адаптированы под конкретный проект. Для получения консультации обращайтесь, пожалуйста, в центральный офис Kalzip в г. Кобленц (Германия) или представительство Kalzip.

**БУДЕМ РАДЫ
СОТРУДНИЧЕСТВУ
С ВАМИ!**

STUTTGART R+T

50-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ ВСЕМИРНО
ИЗВЕСТНОЙ ВЕДУЩЕЙ
ОТРАСЛЕВОЙ ВЫСТАВКИ

→ Рольставни: новые технологические тенденции

Динамическое, программируемое и полностью автоматизированное управление: в последние годы происходило постоянное усовершенствование технологий привода и управления рольставнями. Какие технологические инновации ожидаются в 2015 году? Ведущие производители со всего мира не спешат раскрывать все свои карты перед выставкой R+T. Однако можно с уверенностью сказать: они готовы продемонстрировать новые тенденции отрасли.



→ Инновации и точнейшая техника

Главное направление в усовершенствовании механизмов ворот – сокращение продолжительности открывания и закрывания. Энергоэффективность, надёжность и удобство обслуживания – таковы критерии, которым непременно должны соответствовать современные промышленные ворота. На выставке R+T ведущие производители отрасли представят результаты своей работы за последние три года. Точнейшие приводные механизмы и системы дистанционного управления, гарантирующие максимальную надёжность – все новые достижения в области разработки ворот будут представлены в рамках R+T 2015.

→ Солнцезащитные конструкции: новейшие эксклюзивные разработки

Посетителей R+T, проходящих через павильоны с наружными и внутренними солнцезащитными конструкциями, встречают яркие и запоминающиеся выставочные стенды. Яркие и элегантные дизайнерские решения в комбинации с совершенной техникой, изобретения для повышения теплового комфорта и энергосбережения за счет инновационных наружных конструкций зданий. Когда ведущие производители в отрасли солнцезащитного оборудования соберутся вместе на главной международной выставке, им наверняка удастся затмить значимость всех предыдущих достижений.



ALULUX

www.alulux.de
Павильон 7, Стенд C72



BECKER
Gemeinsam einfacher.

www.becker-antriebe.de
Павильон 7, Стенд A12

elero

www.elero.com
Павильон 3, Стенд A12



www.gfa-elektromaten.de
Павильон 6, Стенд C41

HunterDouglas

www.hunterdouglasgroup.com
Павильон 7, Стенд B32



www.roma.de
Павильон 5, Стенд A52



www.sattler-ag.com
Павильон 1, Стенд C72

SELVE
Technik, die bewegt

www.selve.de
Павильон 5, Стенд A12

HOME MOTION by
somfy

www.somfy.com
Павильон 5, Стенд A32



www.warema.de
Павильон 3, Стенд C32



1965 50 2015



Штутгартская выставка-ярмарка: зона инноваций и родина R+T – главной международной выставки в отрасли производства рольставней, ворот и солнцезащитных конструкций. За 50 лет R+T вышла далеко за рамки обычной специализированной выставки. Яркие выставочные презентации, эффектные церемонии премий за лучшие изделия и обширная программа мероприятий: всё это ожидает посетителей R+T 2015.

Она задает тон, определяет инновационный цикл: участники выставки разрабатывают в течение трёх лет новые изделия, с тем чтобы представить их посетителям R+T со всего мира. Едва ли найдётся другая выставка, имеющая аналогичный статус. В 2012 году на выставке в Штутгарте было зарегистрировано почти 60 000 посетителей из 125 стран.

Участниками R+T станут около 800 компаний, среди которых заявлены ведущие производители в этой отрасли. И это, безусловно, означает, что мы станем свидетелями премьерных показов. Изделия, о которых даже эксперты, работающие в отрасли, имеют лишь слабое представление, новейшие технические разработки и тенденции, которые будут предложены на рынке сразу же после завершения выставки – таковы самые ожидаемые события R+T 2015.

Эффектно оформленные стенды и невероятно насыщенная программа мероприятий не оставит никого из посетителей равнодушным. В 2012 году в архитектурном форуме по интегральному проектированию „The Art of Planning” приняли участие около 1500 архитекторов и проектировщиков. Новый форум призван превзойти все ожидания. Не меньший интерес вызовет вручение премии GID Day – Дня немецких дизайнеров интерьеров. В программу также войдут ставшие уже визитной карточкой мероприятия выставки R+T, такие как форум BVT, присуждение премий 2015 года за инновационные разработки и другие конкурсы мастерства.

Юбилейная выставка R+T вновь непременно станет значимым событием, которое окажется в центре внимания всех производителей отрасли.



A THE
ART OF
PLANNING

GID
DAY
german
interior
designers'
day



R+T STUTTGART

Ведущая международная
выставка рольставен, ворот
и солнцезащитных конструкций

24 – 28 февраля 2015
Мессе Штутгарт, Германия

THINK GLOBAL.
MEET US WORLDWIDE.

R+T AUSTRALIA
21 – 23 August 2014
Melbourne

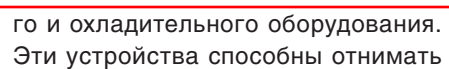
R+T ASIA
24 – 26 March 2015
Shanghai

R+T TURKEY
12 – 15 November 2015
Istanbul

www.rt-expo.com



А. АУКЕНО,
главный редактор журнала Forbes Kazakhstan



го автотранспорта 653 – это электромобили, электропеды и элект-



ция заключается в снижении потребности в энергии, с одной стороны, и получении выгод от оптимального использования ресурсов – с другой. Солнце, вода, земля, воздух, а также энергосберегающие материалы используются в проекте RHW.2 (стоимость – 84 млн евро) наиболее эффективным способом. Комбинированная станция на тепловых насосах и биогазе вырабатывает тепловую и электрическую энергию для отопления, охлаждения и вентиляции. Такое сочетание различных систем позволяет сократить потребление энергии более чем на 50%. На крыше располагается фотогальваниче-

ская кровля, а фасад здания покры-

тродвигатели (к 2016 году их чис-

портного средства. Кстати, 40% раз-



но использовать материалы», – говорит он.

Единственный материал, который отвечает этим требованиям, считает собеседник, это древесина. К тому же она вырабатывает кислород и нейтрализует CO₂. Препят-

нако следует учитывать огромную экономию времени, а значит, ресурсов, отсутствие отходов, экологичность. К тому же в любой момент такое здание можно разобрать и перенести в другое место. В компании ожидают, что через три-пять лет

логичный (электрический и вело-). Жители и гости микрорайона должны будут оставлять авто перед въездом в него. Внутри городка будет вся необходимая для жизни инфраструктура – школы, детсады, университет, магазины. Даже создает-



ВВП. В данной сфере работают около 400 компаний с общим оборотом примерно 8,2 млрд евро, в том числе в секторе энергетики – 5,6 млрд евро. В результате уже сегодня около

вестиции на два года, чтобы полностью завершить создание продукта. Интерес к нему уже проявляют производители мобильных устройств, чтобы сделать возможным подза-

зеленых технологий», – поясняет Биргит Райтер-Браунвизер, региональный директор АВА (Австрийское инвестиционное агентство) по Центральной и Восточной Европе.



РАЗНОЦВЕТНЫЙ ФАСАД НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЫ В АВСТРАЛИЙСКОМ ДАЛЛАСЕ

Начальная школа Даллас Брукс представляет собой объединение трех местных начальных школ двух пригородов Мельбурна – Даллас и Бродмедоус (Broadmeadows). Она является частью государственной программы в регионе под названием «Полное обновление и Бродмедоус».

Пригород Бродмедоус имеет

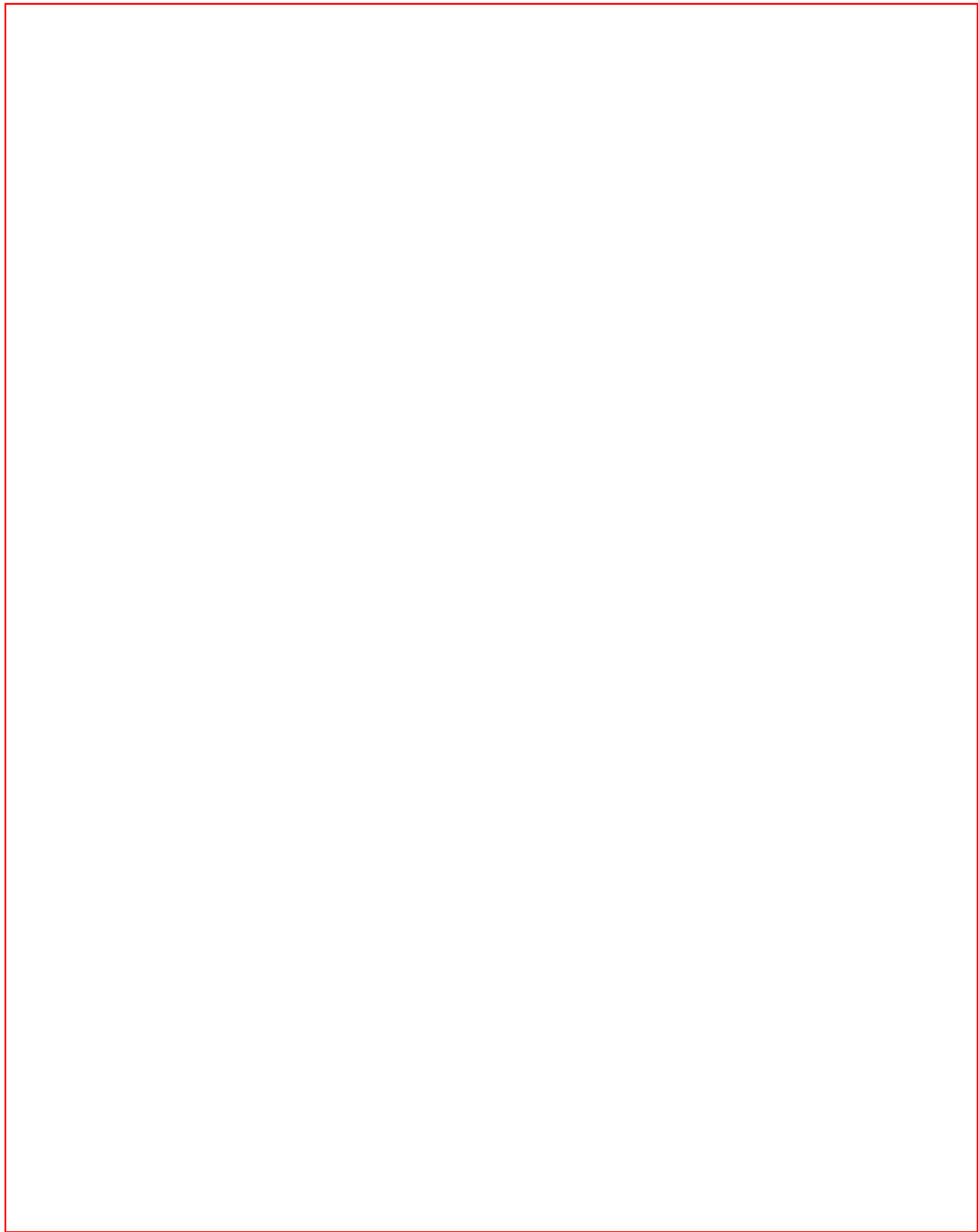




утых партнерских от-
стным населением. С
дополнение к типовым
к начальной школе,
и два полных спортив-
е, общественный парк,
у, дошкольный центр,
ентр бытового обслу-
ои и ребенка и других
ственного парке, рас-
близы школы, плани-
зовать две площадки
тби.

рное бюро McBride
реализовало проект
олы Даллас Брукс как
ть, защищающей не-
иально обустроенные
странства, связанные
ворами и с разноцвет-
м фасадом. Посколь-
массу учеников здесь
ети из Судана, Ира-
ивана, в оформление
охитекторы положили
а и дружбы детей раз-
еских групп. Цветовая
к также не случайна –
в традиционных оттен-
уре этих стран.

ипус ориентирован на
стные группы, от до-
о 12-летних учеников,
риторию формируют
построек. Кроме учеб-
х зон, школа предо-
м воспитанникам уют-
студию и спортивные



МЕЖДУНАРОДНАЯ СТРОИТЕЛЬНО-ИНТЕРЬЕРНАЯ ВЫСТАВКА

BATIMAT®

RUSSIA

Архитектура. Строительство. Дизайн. Интерьер

2015

31 марта - 3 апреля

МВЦ «Крокус Экспо»
г. Москва

- Крупнейший выставочный центр в Восточной Европе*
- Вся строительная индустрия в единые сроки
- Ведущие компании участники – лидеры строительно-интерьерной отрасли России и мира
- Более 52 000 профессиональных посетителей
- Насыщенная и актуальная деловая программа
- Мастер-классы известных дизайнеров и архитекторов

* по данным AUMA/KME Consulting Group

ОРГАНИЗАТОРЫ:



 **Крокус Экспо**
Международный выставочный центр

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ОТРАСЛЕВОЙ
ИНТЕРНЕТ-ПАРТНЕР:

Оконный Интернет
tybet.ru®

Реклама

www.batimat-rus.com

+7 (495) 961 22 62

ЖИЛИЩНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РОССИИ: ДИНАМИКА, ПОТЕНЦИАЛ, ПЕРСПЕКТИВЫ

ЧАСТЬ 1. ДИНАМИКА. РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

Н.Л. ГАВРИЛОВ-КРЕМИЧЕВ, И.Л. НИКОЛАЕВА,
ИЦ «Современные Строительные Конструкции»

Потенциал, динамика развития и основные показатели российского строительного рынка подробно анализировались в [1-5]. Показано, что основным показателем (индикатором), характеризующим уровень развития строительства, является ввод жилья.

Динамика строительства (ввода) жилья в РФ

Прежде всего, необходимо еще раз подчеркнуть существенную разницу в понятиях «ввод жилья» и «строительство жилья». Годовой «ввод жилья» («ввод жилых домов») является «отчетной» цифрой, которая определяется подписанными в течение года соответствующими актами и не совпадает с цифрой фактически построенного за год жилья. Цифры «строительства» и «ввода» сходятся на более продолжительных временных интервалах (годы, десятилетия), и чем длиннее рассматриваемый интервал, тем выше сходимость.

По данным Росстата, общая площадь построенных (введенных) в 2013 году в России жилых домов составила 69,4 млн. кв. м (105,6% к показателю 2012 г., по данным Росстата 2014 г., или 106,4% к показателю 2012 г., по данным Росстата 2013 г.).

Тем самым, в 2013 году был впервые превзойден среднегодовой показатель ввода жилья за «перестроечную» пятилетку 1986-1990 гг. в СССР (68,7 млн. кв. м), который, для сведения, являлся максимальным среднегодовым показателем для РСФСР за все пятилетки бывшего СССР [1-3]. Показатель предкризисного 2008 года (64,1 млн. кв. м), а также показате-

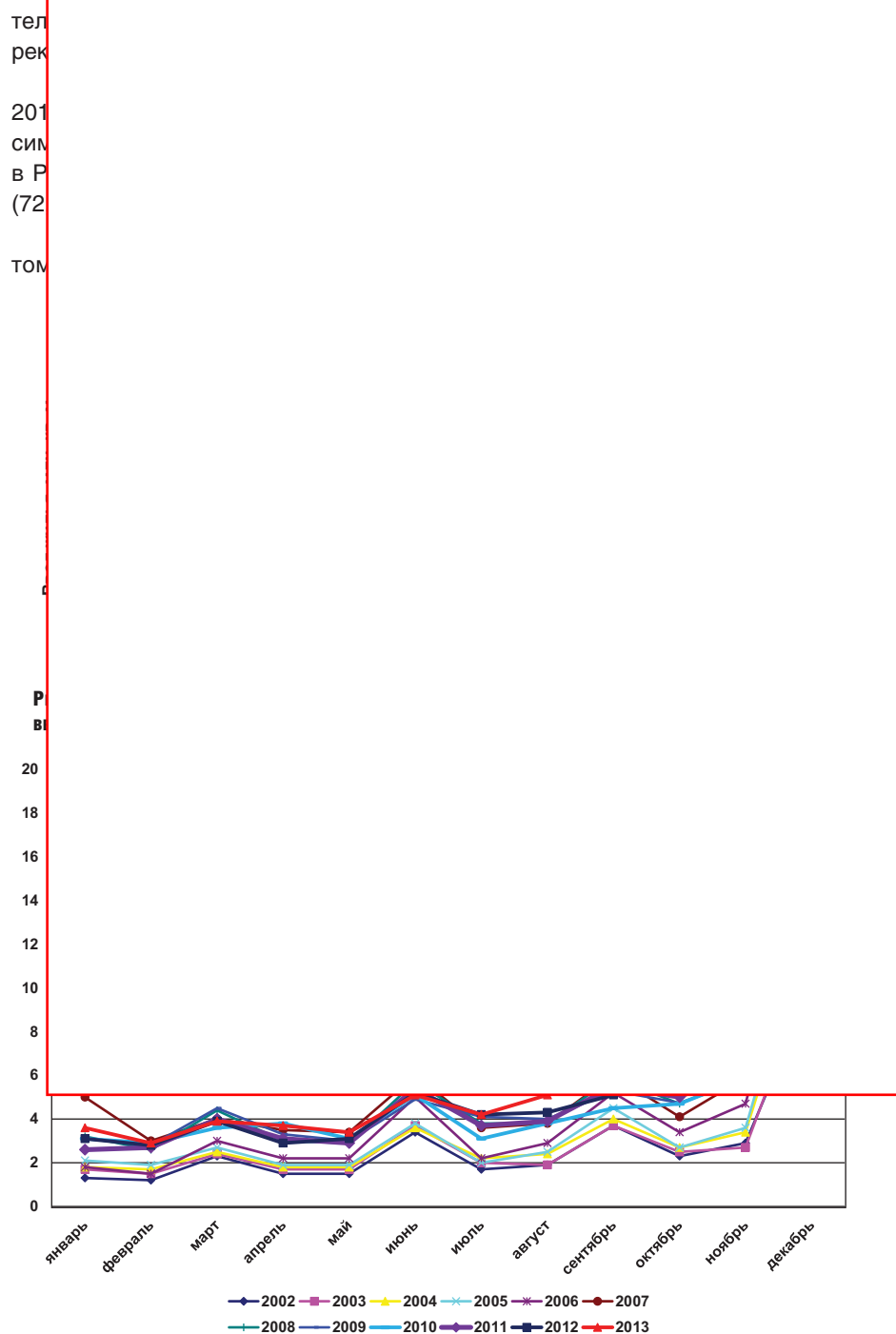


Рис. 2. Помесячная динамика ввода жилья в 2002-2013 гг., млн. кв. м



Таблица 1.

Показатели годового ввода жилья по федеральным округам РФ в 1990-2013 гг., по данным Росстата (ФСГС), млн. кв. м

Федеральные округа	Годы																						
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012

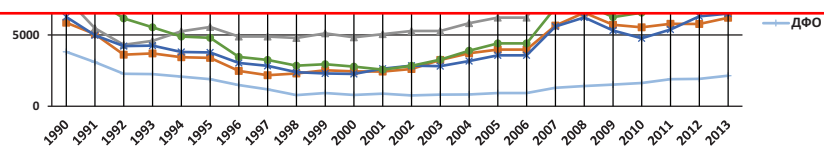


Рис. 3. Динамика ввода жилья по федеральным округам в 1990-2013 гг.

IV квартал (рис. 2). Это определяется не столько фактором сезонности строительных работ, сколько сохраняющимся еще со времен плановой экономики «фактором отчетности».

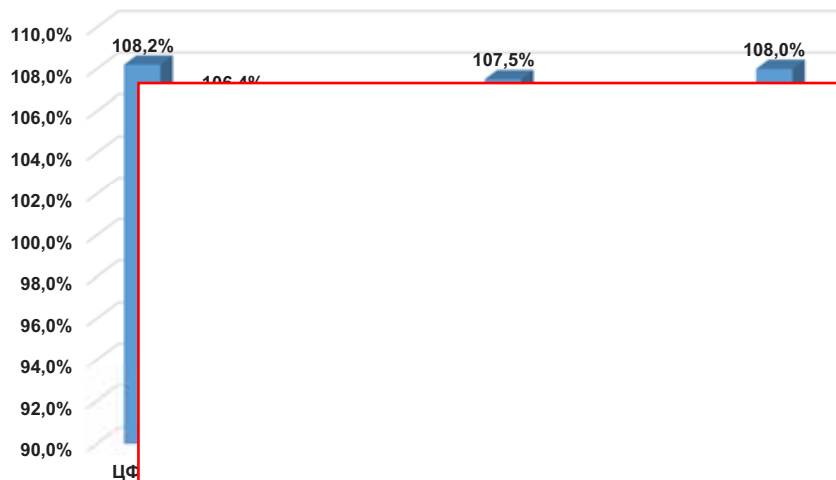


Рис. 4. Ввод жилья в эксплуатацию (по Росстату)

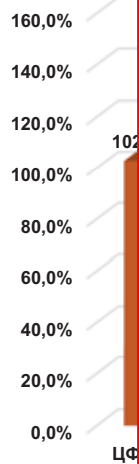


Рис. 5. Ввод жилья в эксплуатацию

шел показатель

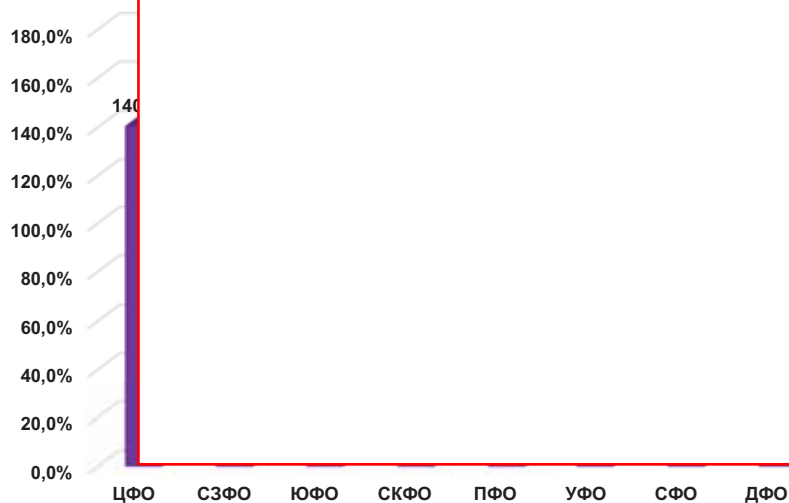


Рис. 6. Ввод жилья в федеральных округах РФ в 2013 г., в % к показателю 1990 г.

уже 6: превзошли показатели 1990 г. Северо-Западный федеральный округ (СЗФО) и Северо-Кавказский феде-

го речь вести здесь не будем.

3. По объемам ввода жилья в 2013 году превзошли уровень предкризис-



ного 2008 год
гов РФ из 8 (в
тральный, Ю
ский, Привол
бирский, Даль
что по итогам
г. в Централь
ге (крупнейше
жилья) уровен
нут.

Но в Цент
округе (крупн
ввода жилья)
стигнут макс
руемый пери
ввода жилья,
(19894,0 тыс.
2013 году прои
щего тренда 2

Меньше, ч
дено жилья в
деральном ок
же обозначил
тренда 2009-20

4. По объе
году значител
1990 года 2 фе
8 (в границах
и Центральны

Отчетные
ду жилья за 2
(109,8%), Сев
Уральском (10
ском (103,1%

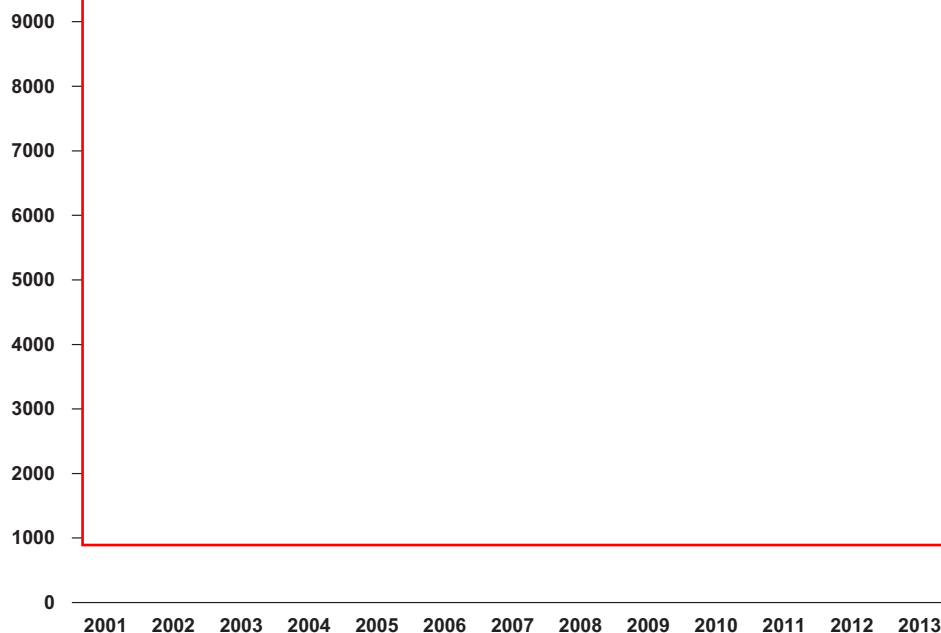
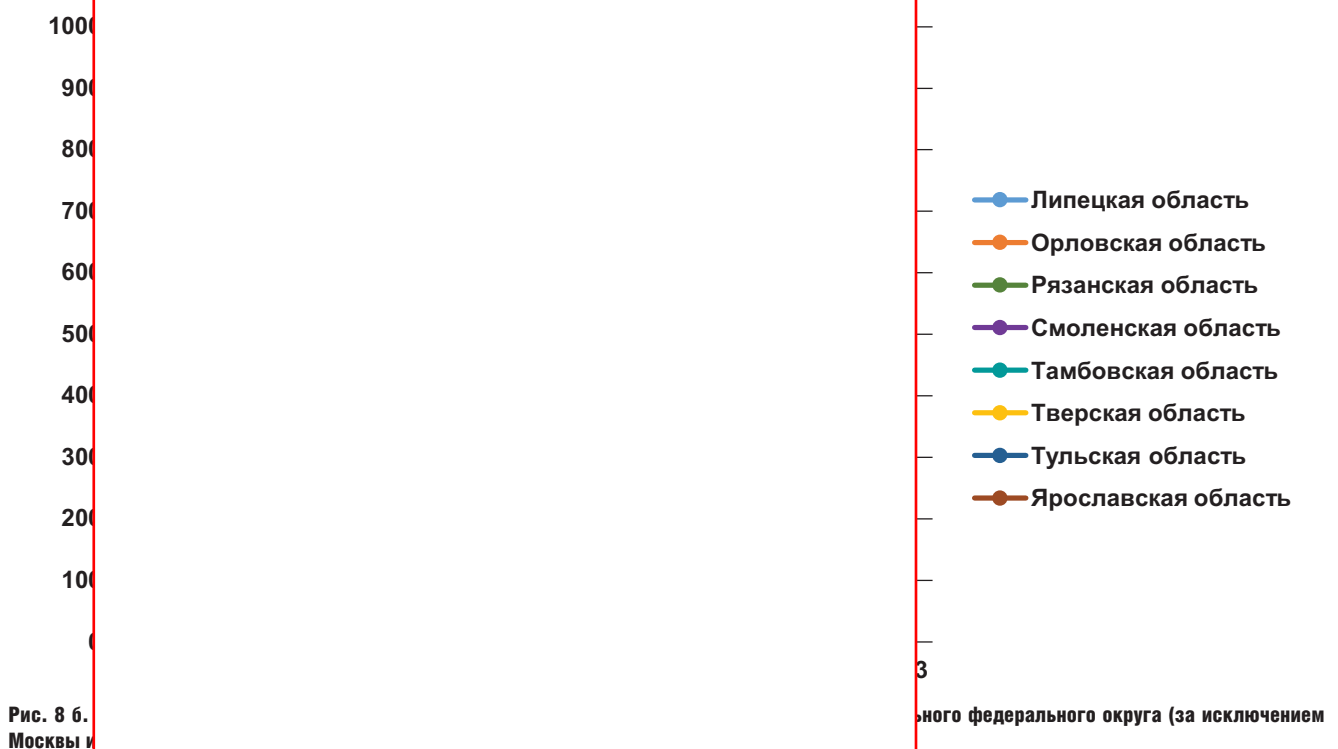
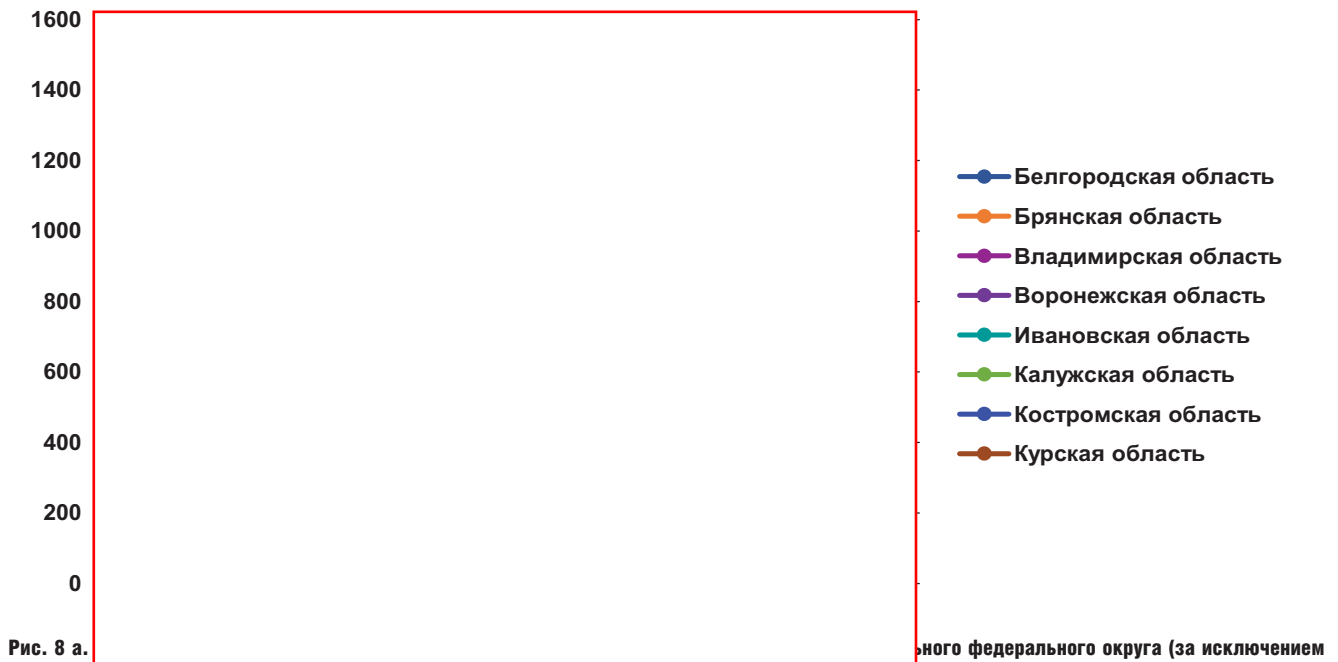


Рис. 7. Динамика годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Центрального федерального округа. Москва и Московская область, тыс. кв. м за год



Таблица 2.
Показатели годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Центрального федерального округа (по данным Росстата / ФСГС), тыс. кв. м

Регионы-субъек- ты РФ	Годы																			
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
	2010	2011	2012	2013																





Показатели годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Северо-Западного федерального округа
(по данным Росстата / ФСГС), тыс. кв. м

Таблица 3.

Регионы-субъекты РФ	Годы																								
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	
Республика Карелия																									
Республика Коми																									
Архангельская область																									
в т.ч. Ненецкий АО																									
Вологодская область																									
Калининград-ская об-ласть																									
Ленинградская область																									
Мурманская об-ласть																									
Новгородская область																									
Псковская об-ласть																									
г. Санкт-Петербург																									
СЗФО, всего																									

* В границах 2009г.



Рис. 9. Динамика г

ного федерального округа, тыс. кв. м за год

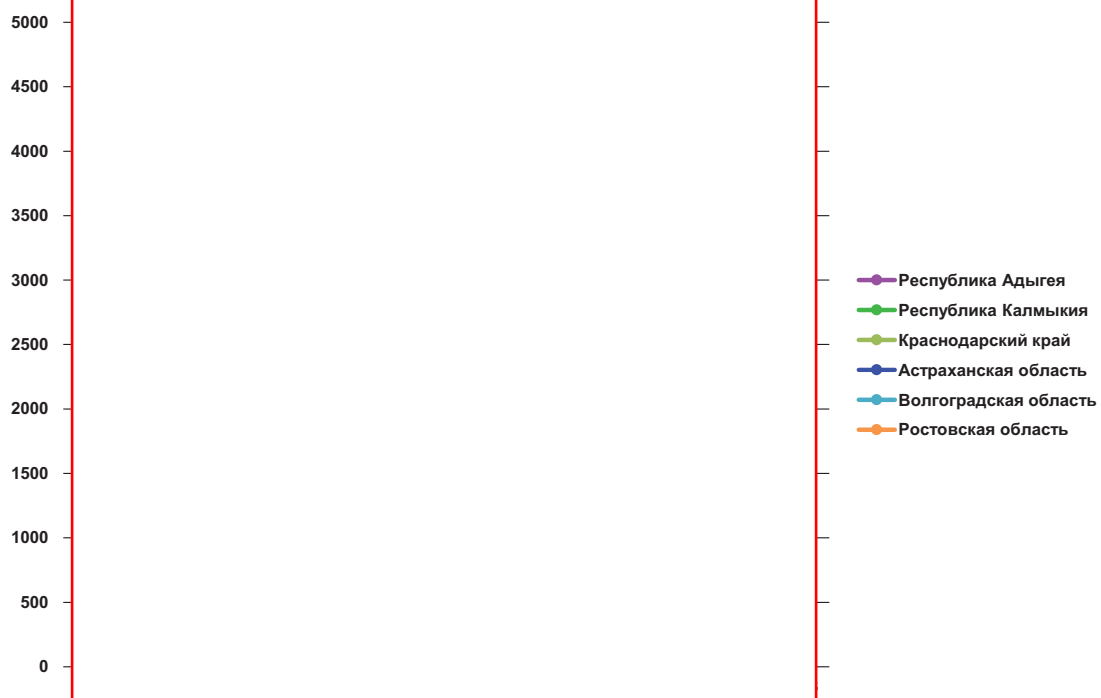


Рис. 10. Динамика годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Южного федерального округа, тыс. кв. м за год



Таблица 5.

Показатели годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Северо-Кавказского федерального округа* (по данным Росстата / ФСГС), тыс. кв. м

Регионы-субъекты РФ	Годы																										
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013			
Республика Дагестан																											
Республика Ингушетия																											
Кабардино-Балкарская Республика																											
Карачаево-Черкесская Республика																											
Республика Северная Осетия-Алания																											
Чеченская Республика																											
Ставропольский край																											
СКФО, всего																											
* В границах состав СКФО.																											

* В границах состав СКФО.

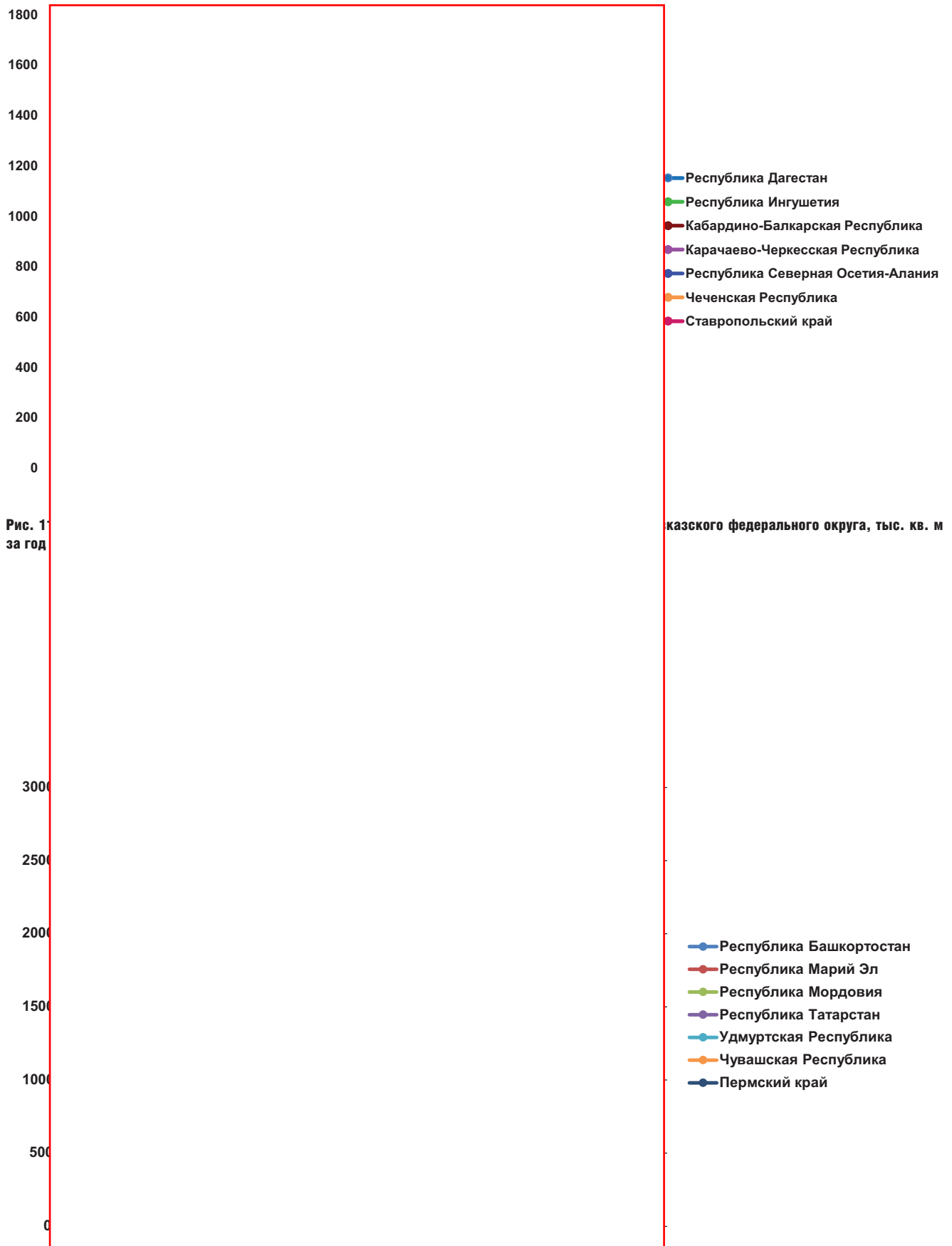


Рис. 12 а. Динамика годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Приволжского федерального округа, тыс. кв. м за год



Показатели годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Приволжского федерального округа (по данным Росстата / ФСГС), тыс. кв. м

Таблица 6.

Регионы-субъекты РФ	Годы																								
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	
Республика Кортостан																									
Республика Марий Эл																									
Республика Мордовия																									
Республика Татарстан																									
Республика Удмуртия																									
Республика Чувашия																									
Республика Пермский край																									
Республика Коми-Пермский АО																									
Республика Кировская область																									
Республика Нижегородская область																									
Республика Оренбургская область																									
Республика Пензенская область																									
Республика Самарская область																									
Республика Саратовская область																									
Республика Ульяновская область																									
Республика ПФО, всего																									
* С 200																									
Регионы-субъекты РФ																									
Курганская область																									
Свердловская область																									
Тюменская область																									
в том чис																									
Ханты-Мансийский АО - Ямало-Не																									
кий АО																									
Челябинс																									
кая область																									
УФО, всег																									

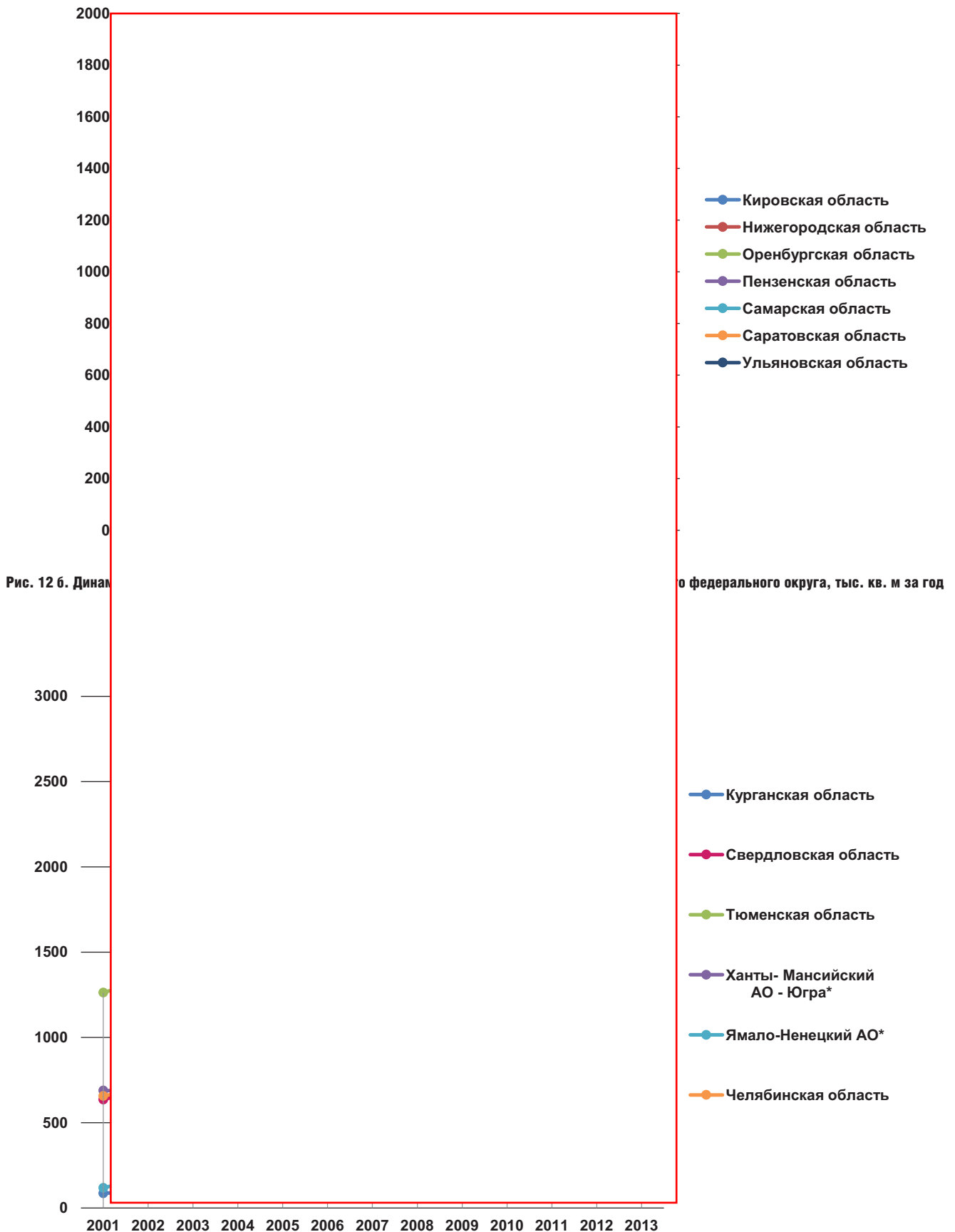


Рис. 13. Динамика годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Уральского федерального округа, тыс. кв. м за год (Тюменская область – с учетом автономных округов)



Таблица 8.
Показатели годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Сибирского федерального округа (по данным Росстата / ФСГС), тыс. кв. м

Регионы-субъекты РФ	Годы																								
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	
Р																									
Т																									
Р																									
Р																									
Р																									
Р																									
К																									
К																									
А																									
С																									
К																									
К																									
Т																									
С																									
К																									
Э																									
У																									
Е																									
К																									
Л																									
Н																									
О																									
С																									
Т																									
С																									

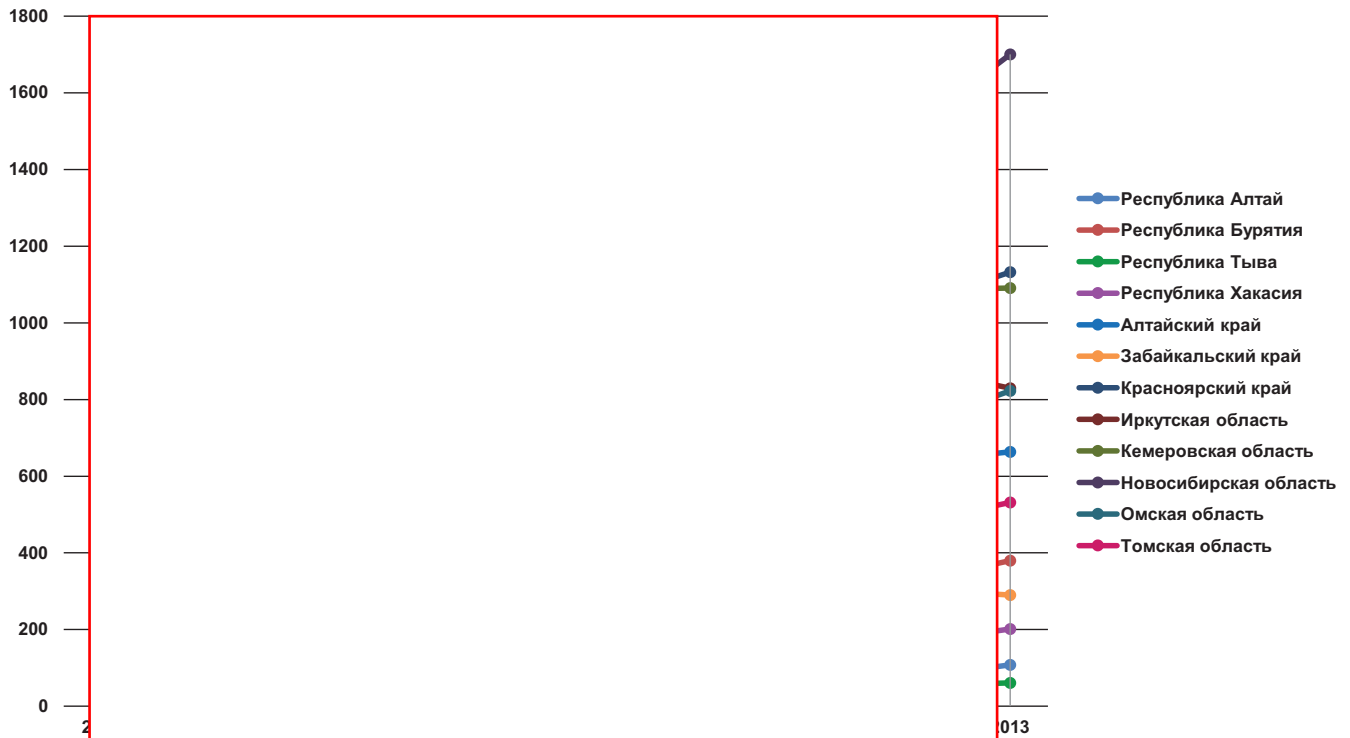


Рис. 14.

ального округа, тыс. кв. м за год

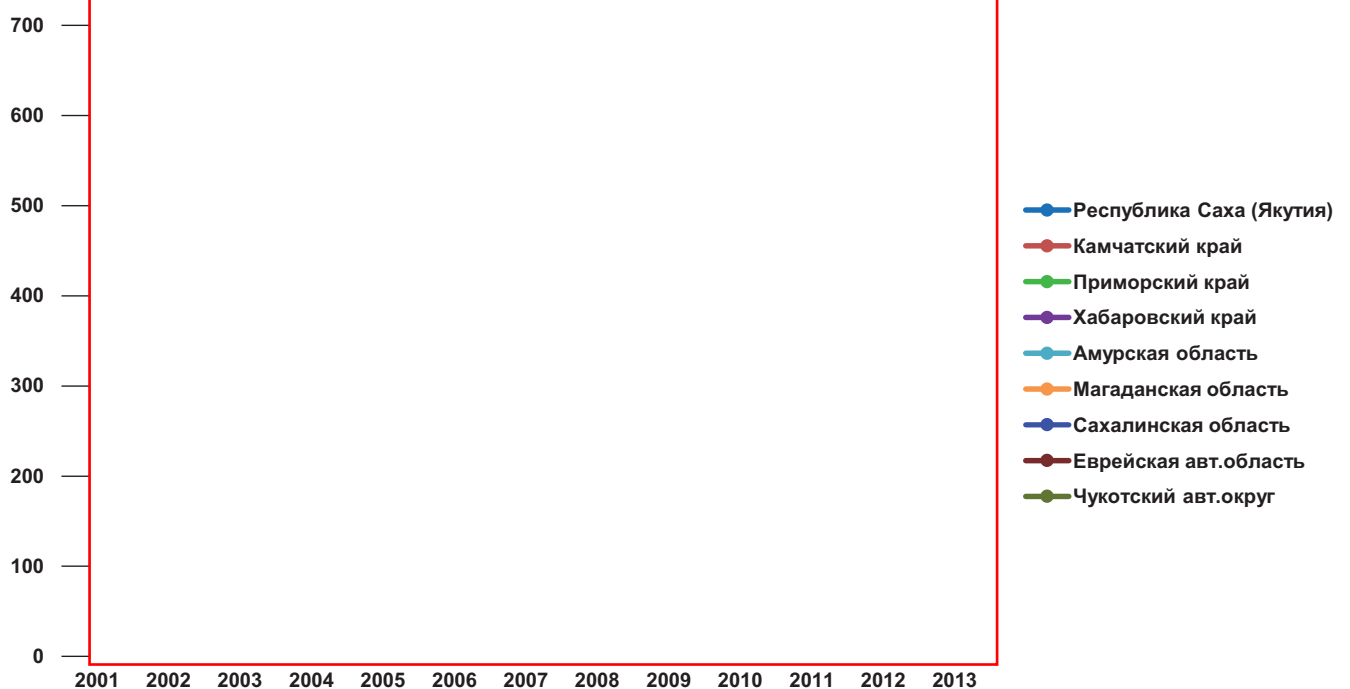


Рис. 15. Динамика годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Дальневосточного федерального округа, тыс. кв. м за год



Показатели годового ввода жилья по регионам-субъектам РФ, входящим в состав Дальневосточного федерального округа (по данным Росстата / ФСГС), тыс. кв. м

Таблица 9.

Регионы-субъекты РФ	Годы																								
	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	
Республика (Якутия)																									
Камчатский																									
Корякский округ																									
Приморский																									
Хабаровск																									
Амурская с																									
Магаданск ласть																									
Сахалинск ласть																									
Еврейская ласть																									
Чукотский																									
ДФО, всег																									
* С 20																									



Ан
да жи
приво
1. I
в 200
гг. бы
за сче
с выс
разви
ющим
ракте
вы
 спосо
2.
гионо
жилья
«стро
подъе
чител
3.
гиона
лю об
значи
тельс

са
кн.
ю-
у,
с.
и-
го
ое
//
с.
и-
ли
ия
м
е1
ий
М.,
ь /



SOCHI BUILD

22 – 25 октября 2014, г. СОЧИ

SOCHI BUILD

XIV МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ФОРУМ

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ











АРХИТЕКТУРА. СТРОИТЕЛЬСТВО. БЛАГОУСТРОЙСТВО

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ

КЛИМАТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ. ТЕПЛО-, ГАЗО-, ВОДОСНАБЖЕНИЕ

ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЕ И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА

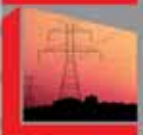
СТРОЙСПЕЦТЕХНИКА. ДОРОГА. ТОННЕЛЬ

ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРА, ЭКСТЕРЬЕРА. ДЕКОР

ЗАГОРОДНОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ. ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН

ЭКОЛОГИЯ. БЕЗОПАСНОСТЬ








При поддержке:



Официальный партнер:



Информационные спонсоры:



Выставочная компания «Сочи-Экспо ТПП г. Сочи»

тел./факс: (862) 264-87-00, 264-23-33, 264-75-55, www.sochi-expo.ru

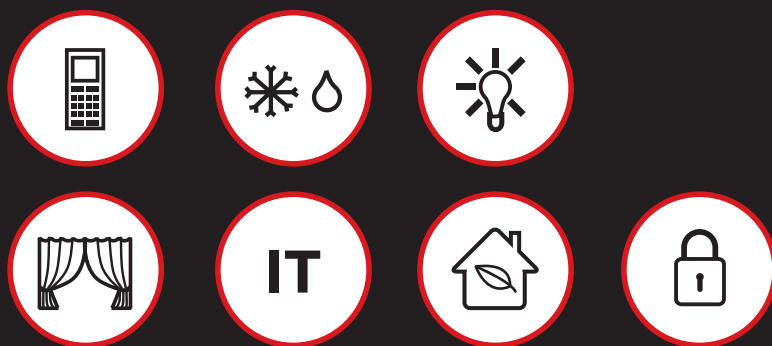


МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

29-31 ОКТЯБРЯ 2014

Москва, Экспоцентр
павильон 2

ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ. PASSIVE HOUSE



АВТОМАТИЗАЦИЯ ЗДАНИЙ. УМНЫЙ ДОМ

ПРОЕКТИРОВАНИЕ, СТРОИТЕЛЬСТВО И ОСНАЩЕНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ЗДАНИЙ

- СПЕЦИАЛЬНАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ «PASSIVE HOUSE»
- КОНФЕРЕНЦИЯ «ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ
ТЕХНОЛОГИИ – PASSIVE HOUSE»

www.hitechbuilding.ru

16+

Организатор



При поддержке



УСЛОВИЯ ЭЛЕКТРОМАГНИТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

В СОВРЕМЕННЫХ ЭКРАНИРОВАННЫХ ЗДАНИЯХ

Л.Д. ЕВСЕЕВ,
председатель комиссии по энергосбережению в строительстве
Самарского отделения Российского общества инженеров строительства

Сохранение здоровья человека в условиях воздействия современной электромагнитной среды является одной из наиболее значимых и сложных проблем при изготовлении наружных стен, перегородок и перекрытий жилых зданий со значительным количеством арматуры.

Для сложившейся электромагнитной ситуации, когда к естественному электромагнитному фону Земли добавились электромагнитные поля (ЭМП), создаваемые различными техническими устройствами, Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ) официально введен термин «электромагнитное загрязнение среды» или «электромагнитный смог». Техногенные электромагнитные поля с середины прошлого века привлекают внимание исследователей в плане оценки возможного неблагоприятного влияния на здоровье человека, состояние окружающей среды и разработки мер профилактики.

Вместе с проблемой «электромагнитного загрязнения среды» обитания, в последнее время открылся новый и довольно неожиданный аспект проблемы электромагнитной безопасности – **дефицит электромагнитных полей**. Наиболее типичным примером жилых и произ-

водственных объектов, на которых складываются такие гипомангнитные условия (ГГМУ), являются **экранированные помещения**, нашедшие широкое применение в радиоэлектронной промышленности, на гражданских и военных объектах радиосвязи и радиолокации, где работает несколько миллионов человек. Экранированные помещения, выполняя свои основные функции – **экранирование внутренней среды** от техногенных ЭМП – одновременно, в силу своих конструктивных особенностей, препятствуют проникновению внутрь ЭМП естественного происхождения, включая постоянное поле Земли.

Исходя из того, что геомагнитное поле, наряду с такими факторами, как гравитация, температура, влажность и др., является одним из важнейших экологических факторов, имеющих фундаментальное значение в становлении жизни на Земле, можно предположить, что длительное систематическое пребывание в условиях относительной изоляции от него может оказать **неблагоприятное влияние на здоровье человека**. Проведенные к настоящему времени экспериментальные исследования влияния ГГМУ на организм животных в большинстве своем свидетельствуют о биологической активности данного фактора. Выявлено его неблагоприятное влияние на основные системы организма животных: центральную нервную, иммунную, репродуктивную, кровеносную системы, развитие плода.

Гигиенические исследования пребывания человека в **экранированных помещениях** крайне малочисленны. Однако результаты этих исследований вызывают определенную настороженность в плане неблагоприятного влияния комплекса фак-

торов на функциональное состояние центральной нервной системы. Выявлен рост профессионального риска для здоровья. Данные о биологической активности ослабления геомагнитного поля позволило ученым сформулировать гипотезу о наличии оптимально-допустимого диапазона параметров электромагнитной среды, в которой живет и работает человек. Если верхний предел этого диапазона для большинства техногенных электромагнитных факторов, включая постоянное магнитное поле, очерчен довольно четко – это ПДУ, то нижний предел – допустимую степень ослабления геомагнитного поля еще **предстоит определить**.

Решение данной проблемы – **влияние на здоровье человека степени ослабления** электромагнитного поля – представляет значительный практический интерес с точки зрения биологического действия гипогеомагнитных условий при **экранировании** помещений. Обоснование нормирования пребывания человека в гипогеомагнитной среде – насущная проблема. Проблема гигиенического нормирования электромагнитных полей (ЭМП) только в последние годы начала рассматриваться специалистами. Проблема влияния гипогеомагнитных полей на здоровье человека присутствует при нахождении людей в зданиях со значительным количеством арматуры, что в последнее время стало широко применяться в строительстве. Массовое применение железобетонных несущих стен с большим количеством переплетенной арматуры может привести к созданию **экранированных** помещений и, соответственно, оказать неблагоприятное влияние на здоровье человека.

В выводах по результатам исследований, выполненных специалистами-





ми ГУ НИИ медицины труда РАМН и ММА им. И.М. Сеченова, отмечено:

1. В **экранированных** помещениях специального назначения, нашедших широкое применение в радиотехнической и радиоэлектронной отраслях промышленности, уровни геомагнитного поля снижены в 1,5–18 раз. В **экранированных** зданиях и сооружениях радиолокационных комплексов аэропортов гражданской авиации – в 1,7–5 раз. В подземных помещениях АО «Московский телеграф» – в 1,5–4,5 раза; в подземных сооружениях метрополитена – в 2–10 раз; в промышленных зданиях из железобетонных конструкций – в 1,3–2,5 раза; в служебных помещениях банков – в 1,2–4 раза; в транспортно-технологических машинах – в 1,8–8,5 раза.

2. Установлен высокий риск возникновения ишемической болезни сердца, формирования патологии в более молодом возрасте (в группе 30–39 лет).

3. Установлено влияние длительного пребывания животных в гипогеомагнитных условиях на условно-рефлекторную деятельность, а также изменения в яичниках и матке, снижение количества сперматогоний в канальцах семенников, повышение смертности потомства. По своему характеру и направленности эти изменения были сходны с таковыми у людей, работающих в гипогеомагнитных условиях. Данные исследования подтверждают воздействие ослабления геомагнитных полей (ГМП) на развитие изменений в организме человека, что позволяет рассматривать гипогеомагнитные условия как **фактор риска для здоровья людей**.

4. Изменение коэффициентов ослабления ГМП (80–100, 300 и 1000 раз) зависит от продолжительности

нахождения в гипогеомагнитных условиях. 5. Отмечается нарастание неблагоприятного эффекта при увеличении длительности ежедневного сеанса воздействия. 6. Исследования показали, что параметры геомагнитных полей, включая самый меньший коэффициент ослабления геомагнитного поля, равный 80, лежат выше порога вредного действия фактора.

7. В настоящее время разработана методика гигиенической оценки гипогеомагнитных условий на рабочих местах. Основное внимание исследователей, занимающихся изучением биологического действия и гигиенического нормирования неионизирующих электромагнитных излучений, ранее было сосредоточено на техногенных электромагнитных полях, уровни которых существенно превышают естественный электромагнитный фон. В последние десятилетия было убедительно доказано, что естественные электромагнитные поля, включая постоянное геомагнитное поле, следует рассматривать как один из важнейших факторов, имеющих фундаментальные значения в становлении жизни на Земле, ее последующем развитии и регуляции. И если воздействие естественных электромагнитных полей является таким значимым и одновременно «привычным» для биосистем, включая человека, то какие-либо изменения естественной электромагнитной среды, в частности резкое снижение уровней естественных электромагнитных полей, могут иметь серьезные негативные последствия для человека.

Вышеизложенное позволяет сделать выводы: 1. При строительстве жилых зданий применение железобетонных несущих и ограждающих конструкций с использованием значительного количества арматуры мо-

жет привести к экранированию помещений и, как следствие, к резкому снижению уровней естественных и искусственных электромагнитных полей в местах проживания людей.

2. Снижение уровня электромагнитных полей ниже допустимого коэффициента ослабления геомагнитного поля может привести к заболеваниям – ишемической болезни сердца и другим. 3. Необходимо провести исследования влияния гипогеомагнитных условий на здоровье человека при реальном экранировании жилых зданий.

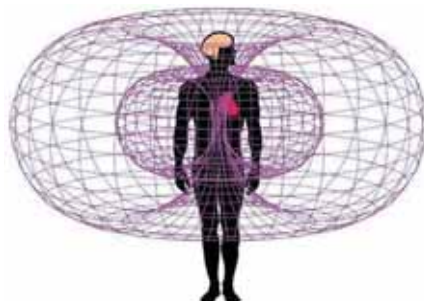
От автора

Данная статья ставит своей целью привлечение специалистов в области гигиены, медицины труда, архитектуры, строительства, экологии для комплексного решения вопросов ограничения неблагоприятного влияния на здоровье человека гипогеомагнитных условий при его пребывании в экранированных или частично экранированных помещениях. Экспериментальные исследования показали существенное влияние гипогеомагнитных условий на организм животных, что свидетельствует о биологической активности данного фактора и о неблагоприятном влиянии этих факторов на основные системы организма: центральную нервную, иммунную, кровеносную, репродуктивную, развитие плода.

Считаю целесообразным провести обсуждение затронутых вопросов с участием специалистов разных областей знаний и Министерства строительства с целью определения задач по ограничению влияния на здоровье человека степени ослабления электромагнитного поля в строящихся и проектируемых зданиях.

Прошу всех специалистов, заинтересованных в создании благоприятных условий для жизни человека в строящихся зданиях с использованием большого количества арматуры в несущих и ограждающих конструкциях, высказать свое мнение и принять участие в планируемом обсуждении.

Контактные телефоны: (846) 332-85-35,
243-25-79





О ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ВО II КВАРТАЛЕ 2014 ГОДА

Выборочное обследование деловой активности строительных организаций во II квартале 2014г. проводилось по состоянию на 10 мая 2014 года. В нем приняли участие 6,6 тыс. строительных организаций, различных по численности занятых и формам собственности, в том числе 4,4 тыс. субъектов малого предпринимательства.

Обобщенная оценка конъюнктуры в строительстве. Во II квартале 2014г. руководители 79% строительных организаций оценили экономическую ситуацию в строительстве как «удовлетворительную», 12% – как «неудовлетворительную» и лишь 9% – как «благоприятную».

В III квартале 2014г. 69% руководителей строительных организаций не ожидают ее изменения, 28% – считают, что экономическая ситуация в строительстве улучшится, 3% – ожидают ее ухудшения.

Баланс оценок экономической ситуации в строительстве, рассчитанный как разница между процентом положительных и процентом отрицательных ответов, во II квартале 2014г. составил (-3%). По прогнозам руководителей, в III квартале 2014г. баланс оценок изменения данного показателя составит (+24%).

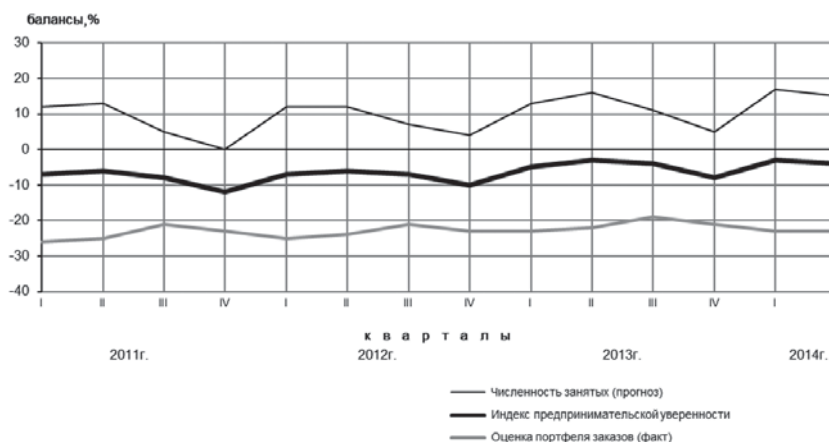
Индекс предпринимательской уверенности во II квартале 2014г. составил (-4%), что на 1 процентный пункт ниже, чем в I квартале 2014 г. и во II квартале 2013г.

Производственная деятельность строительных организаций. Средняя обеспеченность заказами во II квартале 2014г. по сравнению с I кварталом 2014г. не изменилась и составила 6 месяцев. Крупные строительные фирмы обеспечены заказами на более длительный срок (8 месяцев), чем организации с численностью до 50 человек (4 месяца).

Во II квартале 2014г. доля организаций, у которых **производствен-**

Таблица 1
Оценки основных показателей деятельности строительных организаций
Баланс оценок, в процентах

	II квартал 2014г. по сравнению с I кварталом 2014г.	III квартал 2014г. по сравнению со II кварталом 2014г. (прогноз)
Объем работ, выполняемых по виду деятельности «Строительство»	-2	+26
Число заключенных договоров	-3	+26
Численность занятых	-6	+15
Обеспеченность собственными финансовыми ресурсами	-4	+18
Просроченная кредиторская задолженность	-2	+4
Просроченная дебиторская задолженность	0	+5
Цены на строительно-монтажные работы	+51	+52
Собственная конкурентная позиция	-6	+12



Динамика предпринимательской уверенности в строительстве (балансы, %)

Таблица 2
Распределение строительных организаций по уровню обеспеченности заказами во II квартале 2014 года
Доля организаций в % к их количеству

	Строительные организации с численностью работников, человек				В среднем по всем строительным организациям
	до 50	51-100	101-250	свыше 250	
Уровень обеспеченности заказами, месяцев: менее 1	20	13	11	6	11
1-3	43	38	30	17	29
4-6	18	23	22	19	20
7-9	9	9	14	17	13
10-12	7	12	17	27	18
13-15	1	1	3	4	3
16 и более	2	4	3	10	6
Средний уровень, месяцев	4	5	6	8	6

ная программа соответствовала «нормальному» уровню, составила 75%; доля тех, кто оценил ее «ниже нормального» уровня – 24%. В группировке по численности занятых лучшее положение с производственной программой отмечено в крупных строительных организациях.

Во II квартале 2014г. доля организаций, у которых отмечено увеличение объема работ, выполняемых по виду деятельности «Строительство», составила 23% (в I квартале 2014г. – 14%); доля организаций, у которых зафиксировано его уменьшение, составила 25% (в I квартале – 36%). Баланс оценок изменения этого показателя составил (-2%) против (-22%) в I квартале 2014 года.

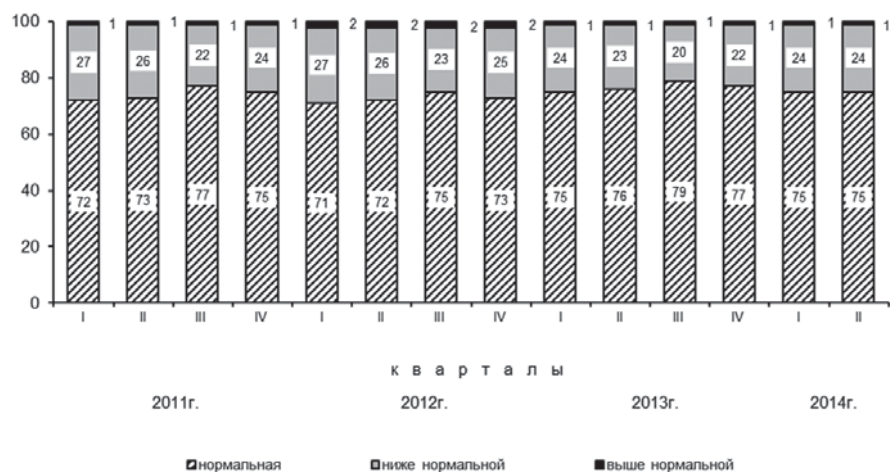
В III квартале 2014г. доля организаций, у которых прогнозируется увеличение объема работ, больше удельного веса тех, кто предполагает его уменьшение; ожидается, что баланс оценок изменения показателя составит (+26%). Согласно прогнозу, увеличение физического объема работ ожидают 30% руководителей организаций, уменьшение – 4% руководителей.

Средний уровень загрузки производственных мощностей во II квартале 2014г. по сравнению с I кварталом 2014 г. не изменился и составил 63%. При этом 8% организаций имели уровень загрузки не более 30%, 11% организаций – свыше 90%.

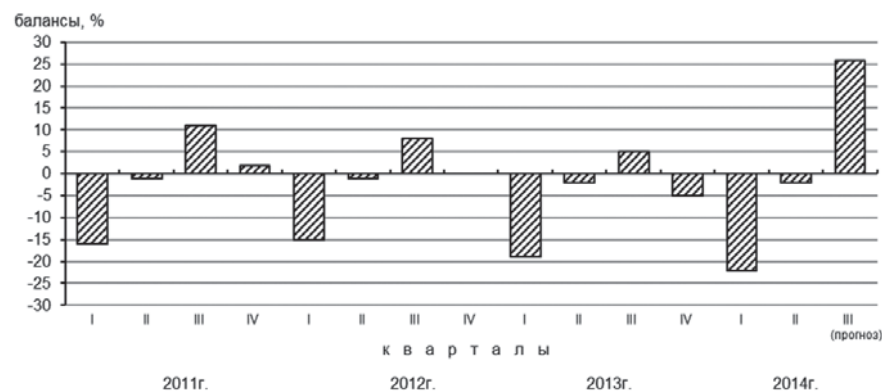
Оценивая **обеспеченность строительных организаций производственными мощностями** относительно спроса на строительные работы в ближайшие 12 месяцев, руководители 89% строительных организаций отметили, что их будет «достаточно», 1% – «более чем достаточно», 10% – «недостаточно».

Во II квартале 2014г. баланс оценок изменения по показателю «**численность занятых**» в строительстве составил (-6%) против (-20%) в I квартале 2014 года.

В III квартале 2014г. не ожидают снижения численности занятых 77% респондентов, 19% респондентов предполагают ее увеличение.



Оценка производственной программы (доля организаций в % к общему их количеству)



Динамика оценок объема работ, выполняемых по виду деятельности «Строительство»

Таблица 3
Направления деятельности строительных организаций во II квартале 2014 года

	В % к итогу
Всего	100
в том числе:	
строительство (новое строительство, реконструкция, расширение, техническое перевооружение объектов)	56
жилые здания	21
нежилые здания	10
сооружения	25
капитальный ремонт зданий и сооружений	8
текущий ремонт зданий и сооружений	8
другое	28

На низком уровне находится **портфель заказов**, баланс оценок изменения по данному показателю составил (-23). Лучшая обеспеченность заказами отмечена в строительных организациях совместной российской и иностранной формы собственности, а в группировке по численности занятых – в крупных строительных фирмах.

Основными факторами, сдерживающими деятельность строительных организаций, являются

«высокий уровень налогов» (на этот фактор указали 39% опрошенных руководителей организаций), «конкуренция со стороны других строительных фирм» (29%), «неплатежеспособность заказчиков» (27%).

Финансовое состояние строительных организаций. Во II квартале 2014г. 22% респондентов указали на увеличение и 16% на уменьшение **прибыли**. Баланс оценок по данному показателю составил (+6%) против (-3%) в I квартале



Таблица 4
Распределение организаций по оценке уровня использования производственных мощностей
во II квартале 2014 года (доля организаций в % к их количеству)

	Строительные организации с численностью работников, человек				В среднем по всем строительным организациям
	до 50	51-100	101-250	свыше 250	
Уровень использования производственных мощностей, % не более 30	14	10	8	4	8
31-40	8	6	4	3	5
41-50	6	7	4	2	4
51-60	35	30	27	22	27
61-70	11	15	14	25	18
71-80	11	13	18	18	16
81-90	8	10	11	13	11
свыше 90	7	9	14	13	11
Средний уровень, %	55	60	65	68	63

Таблица 5
Распределение строительных организаций по уровню обеспеченности финансированием
во II квартале 2014 года (доля организаций в % к их количеству)

	Строительные организации с численностью работников, человек				В среднем по всем строительным организациям
	до 50	51-100	101-250	свыше 250	
Уровень обеспеченности финансированием, месяцев: менее 1	31	23	17	9	18
1-3	37	36	31	23	28
4-6	16	21	20	21	20
7-9	7	8	13	19	14
10-12	5	8	15	18	13
13-15	1	1	2	4	3
16 и более	2	3	2	6	4
Средний уровень, месяцев	3	4	5	7	5

Таблица 6
Оценка изменения цен (доля организаций в % к их количеству)

	Цены на строительные материалы		Цены на строительные монтажные работы	
	II квартал 2014 г. по сравнению с I кварталом 2014 г.	III квартал 2014 г. по сравнению со II кварталом 2014 г. (прогноз)	II квартал 2014 г. по сравнению с I кварталом 2013 г.	III квартал 2014 г. по сравнению со II кварталом 2014 г. (прогноз)
Повышение: большими темпами	7	7	3	3
теми же темпами	57	54	42	42
меньшими темпами	7	8	8	9
Без изменений	29	31	45	44
Снижение	-	-	2	2

2014 года. В III квартале 2014г. руководители 28% строительных организаций прогнозируют увеличение прибыли и 3% – ее уменьшение, 53% респондентов не ожидают ее изменения.

Во II квартале 2014г. 16% руководителей строительных организаций отметили увеличение обеспеченности собственными финансовыми ресурсами, против 12% в I квартале 2014г. Баланс оценок данного

показателя увеличился с (-13%) в I квартале 2014г. до (-4%) во II квартале 2014 года.

Средний уровень обеспеченности финансированием составил 5 месяцев. Хуже обеспечены финансовыми ресурсами организации с численностью до 50 человек (3 месяца), наиболее обеспечены – крупные строительные организации (7 месяцев).

Доля организаций, у которых во II квартале 2014г. зафиксировано увеличение просроченной **кредиторской задолженности**, составила 11%, уменьшение – 13%; баланс оценок изменения показателя «просроченная кредиторская задолженность» составил (-2%).

В III квартале 2014г. увеличение «просроченной кредиторской задолженности» прогнозируют 12% руководителей организаций, 80% – предполагают, что уровень неплатежей останется прежним.

Во II квартале 2014 г. увеличение и уменьшение просроченной **дебиторской задолженности** у строительных организаций составило по 12%. На отсутствие просроченной дебиторской задолженности указали 15% респондентов.

Число респондентов во II квартале 2014 г., не пользующихся кредитами банков, составило 17% (в I квартале 2014г. - 16%).

Во II квартале 2014 г. инвестиционную деятельность не осуществляли 17% организаций, у 12% организаций отмечался рост инвестиций.

Балансы оценок изменения показателей «цены на **строительные материалы**» и «цены на **строительно-монтажные работы**» во II квартале 2014 г. составили соответственно (+71%) и (+51%) против (+69%) и (+50%) в I квартале 2014 года.

Региональные особенности деловой активности строительных организаций. Повышение деловой активности во II квартале 2014г. наблюдалось в 38 субъектах Российской Федерации. Результаты проведенного обследования свидетельствуют, что в 20 из 80 субъектов Российской Федерации, участвующих в



обследовании, **индекс предпринимательской уверенности** выше, чем в среднем по России. Положительное значение этого показателя отмечалось в республиках Татарстан, Коми, Дагестан, Карачаево-Черкесской Республике, Липецкой, Брянской, Воронежской, Сахалинской, Орловской, Тульской, Тюменской, Ростовской, Самарской областях, Пермском и Ставропольском краях, городе Санкт-Петербург. Самое низкое значение индекса предпринимательской уверенности (-33%) зафиксировано в Приморском крае.

Наибольшее увеличение **объема работ**, выполняемых по виду деятельности «Строительство», во II квартале 2014г. (по сравнению с I кварталом 2014г.) наблюдалось в республиках Тыва, Мордовия, Хака-

сия, Калмыкия, Самарской, Ивановской, Иркутской, Амурской, Мурманской, Астраханской, Тульской, Тамбовской областях, Красноярском, Камчатском, Забайкальском краях.

В III квартале 2014г. руководители строительных организаций 72 субъектов Российской Федерации ожидают рост объемов работ и 69 прогнозируют увеличение численности занятых в строительстве. Наиболее интенсивное **увеличение численности занятых** предполагают строительные организации республик Калмыкия, Башкортостан, Чеченской, Кабардино-Балкарской и Карачаево-Черкесской республик, Краснодарского и Приморского краев, Брянской, Курганской, Белгородской, Новосибирской, Липецкой, Иркутской областей, города Москвы.

Основные факторы, сдерживающие деятельность строительных организаций. На фактор «высокий уровень налогов» указали более 60% руководителей строительных организаций, расположенных в Республике Адыгея, Вологодской и Свердловской областях. Фактор «неплатежеспособность заказчиков» отметили 78% респондентов, осуществляющих деятельность в Республике Дагестан и более 50% - в городе Москве. Влияние фактора «конкуренция со стороны других строительных фирм» подчеркнули более 60% руководителей строительных организаций в Республике Дагестан и более 50% в Архангельской, Ленинградской и Владимирской областях.

15-я специализированная выставка

СИТИСТРОЙЭКСПО. 2014

18 - 20 сентября



Место проведения:
ТЕАТРАЛЬНАЯ ПЛОЩАДЬ

Организаторы:
МИНИСТЕРСТВО СТРОИТЕЛЬСТВА И ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА И ДОРОЖНОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ГЛАВНЫЙ ПАРТНЕР:
ГАУ «Агентство энергосбережения» Саратовской области
Саратовский государственный технический университет

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ:

- СТРОИТЕЛЬСТВО
- ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО. ИНЖЕНЕРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
- СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, КОНСТРУКЦИИ
- СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА. ИНСТРУМЕНТ
- ДОРОГИ. КОММУНАЛЬНАЯ И ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА
- СВЯЗЬ. ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ
- БЕЗОПАСНОСТЬ. СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ. ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ. ПРОМЫШЛЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ. ОХРАНА ТРУДА
- ЭКОЛОГИЯ ЖИЗНЕННОЙ СРЕДЫ ГОРОДА
- УМНЫЙ ДОМ. ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ЗДАНИЯ СТРОИТЕЛЬСТВО

Спонсоры:
Сарайка ГРУППА ГАЗЕТ
информационный спонсор

Партнеры:
sorb.ru
информационный партнер

ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
ТЕЛ.: (8452) 205-470, 206-926
<http://expo.sofit.ru>
<http://vk.com/sofit.expo>



ВЫШЕЛ АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОТЧЕТ

«РОССИЙСКИЙ ОКОННО-ФАСАДНЫЙ РЫНОК. ИТОГИ РАЗВИТИЯ В 2000–2013 ГГ. И ПЕРСПЕКТИВЫ НА 2014–2016 ГОДЫ»

Дата выхода отчета: июнь 2014 г.

Язык отчета: русский

Количество страниц: 188

Отчет содержит: разделов – 13, таблиц – 62, графиков и диаграмм – 68

Подробнее на сайте www.ssk-inform.ru

Отчет подготовлен ИЦ «Современные Строительные Конструкции» по результатам работ, выполненных в 2008–2014 гг. в рамках реализации совместного проекта «Мониторинг российского строительного рынка».

Отчет содержит следующую информацию:

- Структура, характеристика и основные показатели российского оконно-фасадного рынка.
- Динамика развития рынка в 2000–2013 годах. Последствия финансово-экономического кризиса и посткризисное восстановление 2010–2012 гг. Итоги 2013 г.
- Развитие рынка в секторе ПВХ. Развитие рынка в секторе алюминия. Развитие рынка в секторе древесины
- Развитие рынка в секторе комбинированных конструкций и конструкций из других материалов.
- Производители окон и фасадных конструкций. Производственный потенциал и техническая оснащенность предприятий, их классификация и географическая локализация. Эффективность производства. Загрузка производственных мощностей.
- ТОП-100 ведущих компаний-производителей по итогам 2013 года.
- Производители и поставщики профильных систем, фурнитуры, стекла, стеклопакетов, комплектующих и материалов. Торговые марки и рыночные доли. Импорт и внутреннее производство. Изменения, произошедшие в 2009–2013 гг., и проявившиеся тенденции.
- Потенциал рынка, исходя из состояния существующего жилищного и нежилого фондов, объемов нового строительства, реконструкции и ремонта, покупательской способности населения. Основные потребительские группы.
- Региональные особенности. Объемы потребления окон и фасадных конструкций в федеральных округах и субъектах РФ. Потенциал и перспективы развития региональных рынков.
- Региональные лидеры (ведущие компании-производители оконных блоков и фасадных конструкций по федеральным округам и субъектам РФ).
- Ценовая конъюнктура рынка. Факторы, влияющие на потребительский спрос и ценообразование.
- Нетарифное регулирование. Правовая и нормативная база. Изменения, ожидаемые в 2014–2016 гг., и их возможные последствия.
- Системные риски. Оценка рисков для строительного и оконно-фасадного рынка.
- Сценарии развития в 2014–2016 гг. Вероятность реализации и последствия для развития рынка.

На основании анализа возможных сценариев развития и вероятности их реализации, с учетом ожидаемых изменений макроэкономической ситуации, внешнеэкономической конъюнктуры и других факторов, дана оценка перспектив развития оконной индустрии и оконно-фасадного рынка в 2014–2016 гг.

По вопросам подписки и приобретения аналитического отчета обращайтесь, пожалуйста:

тел: +7 495 798 0542; факс: +7 495 638 5248

director@ssk-inform.ru





УВАЖАЕМЫЕ ДАМЫ И ГОСПОДА!

ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ НА ВЫБОР НЕСКОЛЬКО РАЗЛИЧНЫХ ВАРИАНТОВ ПОДПИСКИ НА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ИЗДАНИЯ

**«ОКНА И ДВЕРИ», «КРОВЛЯ И ИЗОЛЯЦИЯ», «СТЕНЫ И ФАСАДЫ»,
«ФАСАДНЫЕ СИСТЕМЫ», «РОЛЬСТАВНИ. ВОРОТА. СОЛНЦЕЗАЩИТНЫЕ КОНСТРУКЦИИ»,
«ЗЕЛЕННЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»**

С 2012 года все подписчики на печатные версии имеют доступ к электронным версиям журналов.

СТОИМОСТЬ ГОДОВОЙ ПОДПИСКИ НА 2014 ГОД

Наименование издания	Стоимость годовой подписки с учетом рассылки и НДС за один комплект		Скидки при подписке более, чем за 2 комплекта, %				
			Количество комплектов				
	Для подписчиков РФ, руб.	Для зарубежных подписчиков, евро	2-8	9-20	21-50	51-100	свыше 100
«Окна и Двери» (6 номеров)	4140	150	15	20	24	27	30
«Стены и Фасады» (2 номера)	1380	55					
«Кровля и Изоляция» (4 номера)	2760	75					
«Фасадные системы» (4 номера)	2760	75					
«Рольставни. Ворота. Солнцезащитные Конструкции» (1 номер)	690	25					
«Зеленые Строительные Технологии» (1 номер)	690	25					

Для физических лиц предоставляется скидка 10%. Оплату можно выполнить через Яндекс-Деньги или Сберкассу.

При оформлении подписки на все шесть изданий (по одному комплекту) установлена общая скидка – 20%.

Итого сумма годовой подписки (для подписчиков РФ):

для физических лиц – 8694 руб.;

для юридических лиц – 9936 руб.

Подписка оформляется на год.

Для юридических лиц, при оплате по перечислению, предоставляются все необходимые документы (счет-фактура, накладная) на каждый вышедший из печати журнал.

Для физических лиц документы не предоставляются.

ТАКЖЕ ВЫ МОЖЕТЕ ЗАКАЗАТЬ:

1. КАТАЛОГИ-СПРАВОЧНИКИ:

- «Комплекующие для окон и дверей» – 450 руб.;
- «Теплоизоляционные материалы и изделия» – 300 руб.;
- «Системные профили для окон, дверей и фасадных конструкций» – 450 руб.

2. ПРОГРАММНЫЕ ПАКЕТЫ:

- База данных «Комплекующие для производства окон и дверей» – 2500 руб.
- База данных «Производители ПВХ-профилей» – 2700 руб.

Если у Вас возникли сложности при оформлении подписки, Вы можете позвонить по телефону в редакцию (495) 638-5248 или написать письмо pay@ssk-inform.ru



Современные Строительные Конструкции

информационно-издательский центр

Аналитические отчеты:

- Производители ПВХ-профилей в России
- Российский оконно-фасадный рынок. Итоги развития в 2000-2013 годах и перспективы на 2014-2016 годы
- РОССИЙСКАЯ ТЫСЯЧА. Ведущие производители оконных и фасадных конструкций
- ТОП-100. Крупнейшие производители окон и фасадных конструкций России
- Производители и поставщики оконной фурнитуры
- Импорт оконной фурнитуры в России
- Потребление оконной фурнитуры в России



Способ предоставления:
Электронная версия в формате PDF

Демоверсии
представлены на сайте
www.ssk-inform.ru



ЗНАНИЕ РЫНКА – ЗАЛОГ УСПЕХА ВАШЕГО БИЗНЕСА!

По вопросам подписки и распространения просим обращаться:
109129, Москва, 8-я улица Текстильщиков, дом 13, корпус 2
Тел./факс: (495) 638-5248 (многоканальный). Тел.: (495) 798-0542
E-mail: pay@ssk-inform.ru, info@ssk-inform.ru Сайт: www.ssk-inform.ru

ЖУРНАЛЫ

■ «ФАСАДНЫЕ СИСТЕМЫ»

■ «КРОВЛЯ и ИЗОЛЯЦИЯ»

■ «СТЕНЫ и ФАСАДЫ»

■ «ОКНА и ДВЕРИ»

■ «РВСК»

■ «ЗСТ»



КАТАЛОГИ

«Системные профили
для окон, дверей
и фасадных конструкций»

«Комплекующие
для окон и дверей»

«Теплоизоляционные
материалы и изделия»

АНАЛИТИЧЕСКИЕ ОТЧЕТЫ

«Российская тысяча.
Ведущие производители оконных
и фасадных конструкций - 2013»

«Российский рынок окон из ПВХ в 2000-2013 годах
и перспективы на 2013-2015 годы»

«ТОП-100. Крупнейшие производители окон
и фасадных конструкций в России»

«Производители ПВХ-профилей в России»

СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

По вопросам подписки и распространения просим обращаться:

109129, Москва, 8-я улица Текстильщиков, дом 13, корпус 2

Тел./факс: +7 (495) 638-5248 (многоканальный). Тел.: +7 (903) 798-0542, +7 (967) 060-7117

E-mail: pay@ssk-inform.ru, info@ssk-inform.ru Сайт: www.ssk-inform.ru