



TECHNO **TP** PLAST

## С РАСПРОСТЕРТЫМИ ОБЪЯТИЯМИ

**В ТЕЧЕНИЕ ШЕСТИ ЛЕТ ДИТЕР МОК БЫЛ НАИБОЛЕЕ  
ЗНАЧИМЫМ СОТРУДНИКОМ ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ**

**Д**итер Мок не хотел проводить свою жизнь перед компьютером. Это намерение исполнилось, когда он перешел на ТЕХНОПЛАСТ в Михельдорфе в проектный отдел. Как начальник проектного отдела, он разрабатывал установочные чертежи оборудования для производственных цехов и согласовывал с клиентами объемы поставок. С середины 2007 года Дитер Мок перешел работать в отдел продаж фирмы ТЕХНОПЛАСТ. Эта работа связана с длительными командировками за границу. «В командировках знакомишься со многими людьми, с культурой и образом жизни страны, в которую приезжаешь. Это меня как раз всегда интересовало», – говорит он.

За время работы инженером-проектировщиком с 2002 по 2007 гг. он весьма часто ездил в командировки в Россию. В этих командировках он познавал русскую культу-



**Дитер Мок (в центре) с русскими клиентами**

ру: «Работать в России не хуже, но и не лучше, чем в других странах. Существует языковой барьер, непонимание менталитета, и конечный

результат зависит от приспособляемости и терпимости по отношению к другим». Ему трудно было бы справиться без переводчика, осо-



**Машиностроительная экструзионная фирма «Технопласт» в Михельдорфе (Австрия).  
На предприятии работают 180 человек. Оборот фирмы – 42 миллиона евро в год**



бенно на небольших предприятиях, так как «русские клиенты редко знают иностранный язык». Зато с русскими сотрудниками в московском бюро фирмы ТЕХНОПЛАСТ не было никаких трудностей в общении, потому что они прекрасно владеют немецким и английским языками.

Д. Мок считает, что тот, кто едет в Россию по делам, должен быть готов не только к возможным языковым проблемам, но и к многочасовому пребыванию в аэропортах и самолетах: «Россия отличается почти бесконечными размерами. Это требует гибкости».

По словам Дитера, вопреки распространенному в Европе мнению, русские люди очень сердечны: «В большинстве случаев тебя, принимают с распростертыми объятиями».

Однако иностранцу тяжело представить свою жизнь в России: «Уровень жизни, сравнимый с Западной Европой, существует только в больших городах». Чтобы достойно жить в России, «нужно намного больше средств, чем у нас».

В России едва ли существует средний слой. Процент бедных очень велик. Только незначительная часть населения очень богата. «Даже если бы я мог жить в России в достатке, я не смог бы наслаждаться этим, видя рядом с собой много бедных людей», – говорит Д.Мок. Особенно в сельской местности здравоохранение и инфраструктура оставляют желать лучшего. Сам Дитер предпочитает небольшие города, такие как Штейр или Вельс в Австрии. «Но по российским меркам, это деревни».



Дитер с австрийским техником

На вопрос, как совмещаются частые командировки с семейной жизнью, Дитер ответил: «Это трудно, но не невозможно. Моя «вторая половина» принимает мой образ жизни».



**С НАШИМ KNOW-HOW К ВАШЕМУ УСПЕХУ И ПРОЦВЕТАНИЮ!**

**TECHNO TP PLAST**

**Продукция фирмы TECHNOPLAST:**

- комплектные экструзионные линии для производства ПВХ-профилей «под ключ»;
- экструдеры и ко-экструдеры;
- установки для подготовки сырья;
- постэкструзионное оборудование: калибровочные столы, калибраторы, тянущие устройства с пилами, сдвигающие столы;
- экструзионные инструменты (фильеры);
- сборочные линии для производства ПВХ-окон;
- ручные инструменты;
- лабораторные приборы для контроля экструзии;
- установки для ламинирования профилей;
- оборудование для гибки профилей;
- дробилки для переработки ПВХ-отходов;
- установки для подготовки холодной воды и сжатого воздуха.

**Представительство в России и странах СНГ  
109147, г.Москва, ул. Марксистская, д.7  
Тел./факс.: (495) 775-1048 (многоканальный)  
(495) 998-5582 (мобильный)**

**E-mail: info@technoplast.ru, alisa@technoplast.ru  
www.technoplast.ru**