



RUUKKI ПЛАНИРУЕТ АКТИВНОЕ РАЗВИТИЕ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

21 февраля 2012 года в Москве состоялась пресс-конференция компании Ruukki – одного из крупнейших европейских поставщиков компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Представители концерна подвели итоги деятельности на глобальном рынке за 2011 год, а также обозначили приоритетные направления на последующие годы: компания планирует активно развиваться на российском рынке.

Стратегия активного роста компании Ruukki, представленная на пресс-конференции, направлена на увеличение доли компании в развивающихся странах. Одним из приоритетных направлений остается рост на российском рынке. Выбор не случаен: Россия является одним из наиболее быстроразвивающихся игроков глобального рынка.

«Россия является приоритетным рынком для развития нашей компании. На сегодняшний день здесь реализуется большое количество государственных программ для бизнеса, растет уровень инвестиций в различные отрасли. Более того, в стране запланированы события мирового масштаба: Универсиада в Казани (2013г.), Зимняя Олимпиада в Сочи (2014г.), чемпионат мира по хоккею (2016г.) и чемпионат по футболу FIFA (2018г.). Организация подобных мероприятий требует ответственного подхода и оперативности. Мы предлагаем необходимые материалы, прогрессивные решения, а также качественную и долговечную продукцию из металла для строительства инфраструктурных объектов», – отметил на пресс-конференции в Москве президент и генеральный директор Rautaruukki Corporation Сакари Тамминен.

Продажи компании в России в 2011 году выросли на 20% по срав-

нению с показателями предыдущего года и составили 190 млн евро. В 2011 году торговый оборот компании в России и Украине составил 223 млн. евро. Общий штат сотрудников компании в России насчитывает 1598 человек.

Юсси Туйску, генеральный директор Ruukki в России, представил данные о деятельности компании на российском рынке: «Компания имеет прочную базу для развития на российском рынке: на территории страны построено три производственных центра, имеются также 18 офисов продаж. За продолжительный период деятельности в России Ruukki смогла обеспечить себе сильные позиции на рынке стальных конструкций. В России компания наиболее активно развивается в области строительства, а также производства и реализации продукции и систем из металла (60% и 40% соответственно)».

Продукция компании Ruukki отвечает требованиям развивающегося российского рынка: концепции быстрого строительства, специализированные стальные компоненты, кровельные материалы, а также энерго-сберегающая продукция – все это необходимо для реализации программы по модернизации страны. «Мы развиваемся вместе с российским рынком: за 18 лет сотрудничества мы реализовали тысячи проектов. Среди них здание пассажирского терминала «Внуково» (2009г.), птицеводческий комплекс компании «Белгранкорм» в Белгородской и Новгородской областях площадью более 250000 м² (2008 – 2010г.), здание главного корпуса ГТЭС «Коломенское» (2008г.), торговый комплекс «Сити-Молл» в Южно-Сахалинске площадью 64000 м² (2009г.), завод «Samsung» в поселке Ворсино (2008г.); автосалон Skoda в Курске (2008г.) и множество других проектов по всей России», – отметил г-н Туйску.



Сергей Анисимов, коммерческий директор Ruukki в России, подвел итог пресс-конференции: «На сегодняшний день компания достигла больших результатов на российском рынке: мы завоевали прочные позиции на внутреннем рынке промышленного строительства, а также смогли наладить поставки металлоизделий на различные производственные объекты страны. Компания сотрудничает с российскими научно-исследовательскими центрами. В целях улучшения и упрощения условий присутствия иностранных компаний на территории РФ Ruukki активно участвует в создании нормативно-правовой базы. Последнее мы считаем особенно необходимым в связи со вступлением страны во Всемирную Торговую Организацию (ВТО). Мы не останавливаемся на достигнутом и будем продолжать активное развитие на российском рынке».

На глобальном рынке компания достигла объемов продаж в 2,8 млрд евро. «Прошлый год был разделен на две части: в начале 2011 года компания демонстрировала положительную динамику, чего нельзя сказать о втором полугодии. Падение спроса в этот период связано с экономическими трудностями и неопределенностью, которую переживало европейское сообщество, что, безусловно, отразилось на отрасли в целом. Но за



прошедший год мы продвинулись в отношении достижения корпоративной стратегии: доля выручки развивающихся рынков в Восточной Европе значительно возросла. На этот год мы взяли курс на развитие бизнеса в России, так как это наиболее перспективный рынок сбыта», – заявил президент и генеральный директор Rautaruukki Corporation Сакари Тамминен.

О компании:

Ruukki является европейским поставщиком компонентов, систем и комплексных решений из металла для строительства и машиностроения. Компания предлагает широкий ассортимент металлических изделий и связанных с ними услуг. Ruukki работает в 30 странах мира, ее персонал насчитывает 11800 человек. В 2011 году торговый оборот составил около 2,8 млрд евро. Акции компании торгуются на Хельсинкской бирже NASDAQ OMX (Rautaruukki Corporation: RTRKS). Производственная деятельность компании разделена между тремя дивизионами. Ruukki Construction предлагает решения на основе металлоконструкций для строительства зданий, в особенности по индивидуальным проектам в сферах энергетики, торговли, спорта, сельского хозяйства, а также решения для создания инфраструктурных сооружений. Ruukki Metals предлагает готовые решения из сталей со специальными свойствами для разных отраслей промышленности: для машиностроения, строительной отрасли, автомобильной промышленности.

В программу поставок входит широкий спектр услуг по обработке сталей и изготовлению готовых компонентов. Ruukki Engineering предоставляет решения по металлоконструкциям для отрасли подъемного и транспортного оборудования, для бумажной, деревообрабатывающей и энергетической промышленности, а также для морских и оффшорных отраслей.

Ruukki в России

В России Ruukki работает уже 18 лет, имеет производственные площадки в Обнинске и Санкт-Петербурге. За это время компания успела открыть широкую сеть офисов продаж с представительствами в 11 регионах страны, а также в Белоруссии и Казахстане. Общий штат сотрудников компании в России насчитывает 1598 человек. Ruukki Construction реализовала более десяти тысяч проектов в России. Среди них здание пассажирского терминала «Внуково» (2009 г.); птицеводческий комплекс компании «Белгранкорм» в Белгородской и Новгородской областях площадью более 250000 м² (2008 – 2010 г.); здание главного корпуса ГТЭС «Коломенское» (2008 г.); торговый комплекс «Сити-Молл» в Южно-Сахалинске площадью 64000 м² (2009 г.); завод «Samsung» в поселке Ворсино (2008 г.); автосалон Skoda в Курске (2008 г.) и многие другие проекты.

Ruukki Construction

Дивизион **Construction** компании Ruukki предлагает решения для

строительства на основе металлоконструкций в сферах энергетики, торговли, спорта, сельского хозяйства, а также для создания инфраструктурных сооружений. Он занимается производством полнокомплектных серийных зданий по индивидуальным и серийным проектам, таких как Спайдер-В® и Кондор®. Кроме этого, компания поставляет готовые решения и компоненты: сэндвич-панели, кровельные системы, профилированные настилы, фасадные облицовки и металлочерепицу из Финляндии.

Собственный конструкторский отдел Ruukki Construction проектирует здания по индивидуальным проектам. При этом конструктивные элементы максимально стандартизируются, что позволяет максимально сократить сроки проектирования и стоимость самих конструкций.

Компания имеет 11 региональных представительств в России, а также представительства в республиках Беларусь и Казахстан. Производственные площадки компании в России расположены в Обнинске и Балабаново Калужской области. Производственные мощности заводов (в год): металлоконструкции стальных каркасов – 96000 тонн; сэндвич панели – 1200000 м²; профлиста – 12000 тонн; профиля оцинкованного холодногнутого – 42000 тонн.

Дивизион Ruukki Construction реализовал более 10000 проектов в России. Среди них: поставка металлоконструкций для завода по производству режущей проволоки из высокоуглеродистой стали инновационной компании «Тервинго» в городе Грязи Липецкой области; здание Череповецкой ГРЭС (3000 тонн металлоконструкций для каркаса); логистический комплекс «Логопарк Дон» (площадью 80000 м²); птицеводческий комплекс компании «Белгранкорм» в Белгородской и Новгородской областях (более 250000 м²); торговый комплекс «Сити-Молл» в Южно-Сахалинске (64000 м²); автосалон Volkswagen в Курске; спортивный комплекс Белгородского университета (16700 м²) и много других интересных и значимых проектов.

www.ruukki.ru

